

Dolnośląska Instytucja Pośrednicząca

Instrukcja wypełniania

Wniosku o dofinansowanie realizacji projektu w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Dolnośląskiego 2014-2020

Oś priorytetowa 1 Przedsiębiorstwa i innowacje

Działanie 1.3 Rozwój przedsiębiorczości

Poddziałanie 1.3.1 Rozwój przedsiębiorczości – konkursy horyzontalne (OSI)

Poddziałanie 1.3.2 Rozwój przedsiębiorczości – ZIT WrOF

Poddziałanie 1.3.3 Rozwój przedsiębiorczości – ZIT AJ

Schemat 1.3 A Przygotowanie terenów inwestycyjnych

Schemat 1.3 B Wsparcie infrastruktury przeznaczonej dla przedsiębiorców

W celu prawidłowego wypełnienia wniosku o dofinansowanie realizacji projektu w aplikacji SNOW (zwanego dalej wnioskiem) niezbędna jest znajomość Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Dolnośląskiego na lata 2014 - 2020 (zwanego dalej RPO WD 2014-2020) zawierającego wykaz Osi Priorytetowych i Działań uzgodnionych z Komisją Europejską i stanowiących przedmiot interwencji funduszy strukturalnych, jak i Szczegółowego Opisu Osi Priorytetowych Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Dolnośląskiego (zwanego dalej SZOOP RPO WD 2014-2020) oraz dokumentacji konkursowej dla Działania 1.3 A i B RPO WD 2014-2020.

Projekty współfinansowane z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego muszą być zgodne z celami zawartymi w Programie (RPO WD 2014-2020) i Szczegółowym Opisie Osi Priorytetowych (SZOOP RPO WD 2014-2020) oraz zgodne z regulacjami dotyczącymi funduszy strukturalnych.

Zgłaszane projekty poddane będą szczegółowej analizie i ocenie co do zgodności z „*Kryteriami wyboru projektów w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego dla Województwa Dolnośląskiego na lata 2014-2020*” przyjętymi przez Komitet Monitorujący Regionalnego Programu Operacyjnego dla Województwa Dolnośląskiego na lata 2014-2020.

INFORMACJE OGÓLNE

Aby rozpocząć pracę w Generatorze Wniosków Aplikacyjnych SNOW należy wpisać w przeglądarce internetowej adres: <https://snow-dip.dolnyslask.pl/> i utworzyć nowe konto. Po utworzeniu konta użytkownika kolejnym krokiem jest dodanie nowego projektu. Aby to zrobić należy wybrać zakładkę „Dodaj nowy projekt”. Następnie, po wybraniu właściwego Działania, można rozpocząć tworzenie wniosku o dofinansowanie.

Wniosek:

Wniosek wypełniany jest w języku polskim.

Wniosek o dofinansowanie będzie składany w wersji elektronicznej za pomocą Generator Wniosków Aplikacyjnych SNOW oraz jego wydruku w wersji papierowej.

W celu przesłania elektronicznej wersji wniosku do Instytucji Organizującej Konkurs należy odnaleźć w górnej części serwisu przycisk „Prześlij wniosek do instytucji”. Po kliknięciu wniosek zostanie zwalidowany pod kątem wypełnienia wszystkich wymaganych pól i po zaakceptowaniu przez Wnioskodawcę przesłany do IOK.

Do wysłania wniosku w wersji online nie jest wymagane posiadanie profilu zaufanego na platformie Epuap/certyfikatu kwalifikowalnego.

Wszelkie inne formy elektronicznej lub papierowej wizualizacji treści wniosku nie stanowią wniosku o dofinansowanie i nie będą podlegać ocenie.

Wypełniony wniosek o dofinansowanie musi być wydrukowany, podpisany zgodnie z regułami reprezentacji Wnioskodawcy i złożony do Dolnośląskiej Instytucji Pośredniczącej.

Wniosek o dofinansowanie powinien być przygotowany zgodnie z odpowiednim ogłoszeniem o naborze zamieszczonym na stronie internetowej Dolnośląskiej Instytucji Pośredniczącej.

Wnioski wypełniane odręcznie lub w języku innym niż polski nie będą rozpatrywane. Wszystkie załączniki muszą zostać przedstawione w języku polskim lub posiadać uwierzytelnione tłumaczenie. Wersja elektroniczna wniosku musi być tożsama z wydrukiem. Oznacza to, iż suma kontrolna wniosku w wersji elektronicznej musi być identyczna z sumą kontrolną na każdej stronie wersji papierowej wniosku. Podgląd sumy kontrolnej jest dostępny z poziomu aplikacji. Należy pamiętać, że po zakończeniu pracy należy zapisać wniosek używając przycisku „zapisz”.

Aby wydrukować dokument należy wybrać zakładkę „Utwórz PDF>>”. Aplikacja automatycznie wygeneruje dokument tekstowy możliwy do druku.

Załączniki:

Podpisane i zeskanowane załączniki należy dołączyć do Generatora (sekcja: „Załączniki”). Natomiast oryginały załączników w wersji papierowej (lub kopie potwierdzone za zgodność z oryginałem) należy dołączyć do wydrukowanej wersji wniosku.

Wpisywanie kwot:

Wszystkie kwoty wpisywane we wniosku muszą być podawane w PLN.

Wniosek o dofinansowanie powinien być przygotowany zgodnie z właściwym Ogłoszeniem o konkursie oraz Instrukcją wypełniania wniosku o dofinansowanie projektu oraz dokumentami zamieszczonymi na stronie internetowej www.dip.dolnyslask.pl (zwanej dalej: stronie internetowej DIP).

Niekwalifikowalne są wydatki poniesione na projekt realizowany poza granicami administracyjnymi województwa dolnośląskiego (poziom NUTS 2).

W przypadku przedsiębiorców (rozumianych zgodnie z ustawą o swobodzie działalności gospodarczej), niekwalifikowalne są wydatki poniesione przez wnioskodawców nie posiadających co najmniej zakładu lub oddziału w granicach administracyjnych województwa dolnośląskiego przynajmniej od momentu wypłaty pomocy do zakończenia okresu trwałości projektu.

ZAKRES WYPEŁNIANIA DANYCH

Wszystkie pola wniosku muszą zostać wypełnione odpowiednimi wartościami.

- Pola tekstowe („Uzasadnienie”, „opis” itd.) należy wypełnić opisem zgodnym z merytorycznymi wymogami niniejszej instrukcji.
- Pola numeryczne należy wypełnić cyframi – pola cyfrowe są polami z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku i wyposażone w separator.
- Pola wyboru (listy rozwijane, listy typu „Tak/Nie/Nie dotyczy” itd.) – należy dokonać wyboru zgodnie z merytorycznymi wymogami niniejszej instrukcji.

W przypadku braku określonych wartości oraz danych należy wpisać wartość „0” lub „nie dotyczy” w szczególności jeśli wymagane informacje nie dotyczą sensu stricto Wnioskodawcy np. w zakresie „numer rejestru Wnioskodawcy” w przypadku jednostek samorządu terytorialnego.

Instrukcja zawiera jedynie opis podstawowych wymagań w zakresie treści merytorycznych wniosku. Jeżeli projekt zakłada wprowadzenie innowacyjnych, nietypowych rozwiązań bądź charakteryzuje się dużym stopniem złożoności, (np. zakup linii technologicznej przygotowanej na specjalnie zamówienie, zakup komponentów, które posłużą do skonstruowania nietypowego rozwiązania technologicznego zarówno we własnym zakresie jak i na zlecenie czy zakup indywidualnie zaprojektowanego oprogramowania itp.) minimum wskazane w instrukcji powinno zostać poszerzone o elementy uwzględniające specyfikę branży, zastosowanych rozwiązań technologicznych itp.

Uwaga!

Uzupełnienie wniosku o dofinansowanie projektu lub poprawienie w nim oczywistej omyłki w wyznaczonym terminie nie może prowadzić do jego istotnej modyfikacji.

Dopuszczalne jest jednokrotne dokonanie uzupełnień lub poprawy wniosku w zakresie wskazanym przez DIP np.:

- uzupełnienie formularza wniosku jeśli nie wszystkie wymagane pola zostały wypełnione,
- uzupełnienie załączników jeśli nie wszystkie wymagane załączniki zostały załączone,
- poprawa jakości załączonych skanów, w sytuacji gdy nie są czytelne,
- uzupełnienie brakujących podpisów i pieczęci,
- niezgodność sumy kontrolnej w wersji papierowej i elektronicznej;
- brak strony/stron w papierowej wersji wniosku.

Oczywista omyłka powinna być możliwa do poprawienia bez odwoływania się do innych dokumentów, a jej poprawa nie może prowadzić do istotnej modyfikacji wniosku o dofinansowanie projektu.

Przez „istotną modyfikację” należy w szczególności rozumieć modyfikację dotyczącą elementów treściowych wniosku, której skutkiem jest zmiana:

- podmiotowa (np. zmiana wnioskodawcy, podmiotu/podmiotów realizujących, partnerów) dopuszcza się wyłącznie zmiany wnikające wprost z przepisów prawa
- przedmiotowa (np. zakres rzeczowy, skrócony opis projektu, kategorie kosztów, zmiany wartości projektu niewynikających z oczywistych omyłek i błędów rachunkowych)
- celów projektu
- wskaźników monitoringowych, w tym ich wartości docelowych niewynikających z omyłki lub
- celów mających wpływ na kryteria wyboru projektów.

Arkusz „Metryka”

RODZAJ PROJEKTU

Numer naboru:

Pole wypełniane automatycznie.

Nazwa Wnioskodawcy:

Pole wypełniane automatycznie po wypełnieniu pola „Nazwa Wnioskodawcy” w sekcji A. Część ogólna – Dane adresowe Wnioskodawcy.

TYTUŁ PROJEKTU

Tytuł projektu:

Tytuł powinien wyróżniać projekt oraz Wnioskodawcę i być inny niż nazwa Osi Priorytetowej, Działań i Schematów występujących w Programie. Powinien on jednoznacznie obrazować zadanie, które zostanie zrealizowane w ramach projektu. Tytuł powinien być stosunkowo krótki. O ile to możliwe należy unikać stosowania znaków cudzysłowu na początku nazwy (utrudniając sortowanie list).

W tytule nie należy podawać nazw własnych maszyn i urządzeń ani ich parametrów. Należy również unikać odniesień do celów programu czy kryteriów programowych.

A1 Program operacyjny:

Pole wypełniane automatycznie.

A2 Oś priorytetowa:

Pole wypełniane automatycznie.

A3 Działanie:

Pole wypełniane automatycznie.

A4 Typ projektu:

Należy wybrać odpowiedni typ projektu:

1.3 A Przygotowanie terenów inwestycyjnych

lub

1.3 B Wsparcie infrastruktury przeznaczonej dla przedsiębiorców

Po wypełnieniu całej sekcji należy kliknąć „zapisz” w prawym dolnym rogu i przejść do kolejnej sekcji.

SEKCJA A. CZĘŚĆ OGÓLNA – KLASYFIKACJA PROJEKTU

The screenshot shows a web application interface for project classification. The main content area is titled 'Klasyfikacja projektu' and contains several dropdown menus for selecting project details. The left sidebar lists various sections of the application form, including 'METRYKA', 'A. CZĘŚĆ OGÓLNA', 'B. WINDOKOWANIE', 'C. INFORMACJE O PROJEKcie', and 'D. DANE BUDŻETOWE - PLANOWANIE'. The top of the page features logos for the European Union, the Polish government, and the 'DOLNY ŚLĄSK' region.

KLASYFIKACJA PROJEKTU

A5 Zakres interwencji (dominujący):

Należy wybrać jeden dominujący typ zakresu interwencji, którego dotyczy projekt:

072 Infrastruktura biznesowa dla MŚP (w tym parki przemysłowe i obiekty)

A6 Zakres interwencji (uzupełniający):

Należy wybrać „nie dotyczy”.

A.8. Rodzaj działalności gospodarczej

Należy wybrać jeden dominujący typ działalności gospodarczej, której dotyczy projekt.

Kody wymiaru rodzajów działalności gospodarczej¹:

- 01– Rolnictwo i leśnictwo
- 02– Rybołówstwo i akwakultura
- 03– Produkcja artykułów spożywczych i napojów
- 04– Wytwarzanie tekstyliów i wyrobów włókienniczych
- 05– Produkcja sprzętu transportowego
- 06– Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych
- 07– Pozostałe nieokreślone branże przemysłu wytwórczego
- 08– Budownictwo
- 09– Górnictwo i kopalnictwo (w tym wydobycie surowców energetycznych)
- 10– Energia elektryczna, paliwa gazowe, para wodna, gorąca woda i powietrze do układów klimatyzacyjnych
- 11– Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją
- 12– Transport i składowanie
- 13– Działania informacyjno-komunikacyjne, w tym telekomunikacja, usługi informacyjne, programowanie, doradztwo i działalność pokrewna
- 14– Handel hurtowy i detaliczny
- 15– Turystyka oraz działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi
- 16– Działalność finansowa i ubezpieczeniowa
- 17– Obsługa nieruchomości, wynajem i usługi związane z prowadzeniem działalności gospodarczej
- 18– Administracja publiczna
- 19– Edukacja
- 20– Opieka zdrowotna
- 21– Działalność w zakresie opieki społecznej, usługi komunalne, społeczne i indywidualne
- 22– Działalność związana ze środowiskiem naturalnym i zmianami klimatu
- 23– Sztuka, rozrywka, sektor kreatywny i rekreacja
- 24– Inne niewyszczególnione usługi

A9 Temat uzupełniający:

Pole wypełniane automatycznie.

¹ Na podstawie rozporządzenia wykonawczego Komisji (UE) nr 215/2014 z dnia 7 marca 2014 r. ustanawiające zasady wykonania rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 ustanawiającego wspólne przepisy dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego, Funduszu Spójności, Europejskiego Funduszu Rolnego na Rzecz Rozwoju Obszarów Wiejskich oraz Europejskiego Funduszu Morskiego i Rybackiego oraz ustanawiające przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego, Funduszu Spójności, oraz Europejskiego Funduszu Morskiego i Rybackiego w zakresie metod wsparcia w odniesieniu do zmian klimatu, określania celów pośrednich i końcowych na potrzeby ram wykonania oraz klasyfikacji kategorii interwencji w odniesieniu do europejskich funduszy strukturalnych i inwestycyjnych – załącznik I, Tabela 1.

SEKCJA A. CZĘŚĆ OGÓLNA – DANE ADRESOWE WNIOSKODAWCY

DANE WNIOSKODAWCY

Nazwa Wnioskodawcy:

Należy wpisać pełną nazwę Wnioskodawcy zgodną z dokumentami rejestrowymi (odpisem z Krajowego Rejestru Sądowego lub wpisem do Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej), statutem/umową spółki. W przypadku spółki cywilnej należy wpisać nazwę spółki oraz imiona i nazwiska wszystkich wspólników.

Forma prawna Wnioskodawcy:

Należy wybrać odpowiednią formę prawną z listy rozwijalnej. Wybrana opcja musi być zgodna ze stanem faktycznym i mieć odzwierciedlenie w dokumentach rejestrowych.

Adres rejestrowy Wnioskodawcy:

W punkcie adres rejestrowy Wnioskodawcy należy wpisać dane adresowe Wnioskodawcy, zgodnie z dokumentami rejestrowymi. Do wypełnienia są następujące pola:

- Kraj
- Województwo
- Powiat
- Gmina
- Kod pocztowy
- Miejscowość
- Ulica
- Nr budynku
- Nr lokalu
- Telefon
- Fax
- E-mail

ADRES DO KORESPONDENCJI

Inny adres do korespondencji niż adres rejestrowy:

W przypadku, gdy adres korespondencyjny Wnioskodawcy jest inny niż adres rejestrowy należy zaznaczyć pole „Tak” i wypełnić analogicznie do poprzedniego punktu. Jeżeli adres jest taki sam wybieramy „Nie”.

DODATKOWE INFORMACJE

Nr rejestru Wnioskodawcy (KRS/CEIDG):

Należy wpisać numer KRS/CEIDG bez myślników, spacji ani innych znaków pomiędzy cyframi.

NIP:

Należy wpisać Numer Identyfikacji Podatkowej Wnioskodawcy w formacie 10 cyfrowym, bez myślników, spacji i innych znaków pomiędzy cyframi.

PKD:

Należy wybrać właściwy kod podstawowej działalności Wnioskodawcy według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) z dnia 24 grudnia 2007. Podany kod musi figurować w aktualnym dokumencie rejestrowym Wnioskodawcy w ramach prowadzonej przez niego działalności gospodarczej.

Za podstawową działalność rozumie się przeważającą² działalność gospodarczą określaną na podstawie procentowego udziału poszczególnych rodzajów działalności w ogólnej wartości przychodów ze sprzedaży w ostatnim roku obrotowym lub, jeśli jest niemożliwe zastosowanie tego miernika, na podstawie udziału pracujących, wykonujących poszczególne rodzaje działalności, w ogólnej liczbie pracujących. Aby działalność została uznana za przeważającą, powyższe wskaźniki muszą być wyższe niż analogiczne wskaźniki dla innych rodzajów działalności prowadzonej przez przedsiębiorcę.

REGON:

Należy wpisać numer REGON bez myślników, spacji ani innych znaków pomiędzy cyframi.

Typ Wnioskodawcy:

Należy wybrać jeden typ podmiotu, który reprezentuje jednostka składająca wniosek o dofinansowanie. Wybrany typ Wnioskodawcy powinien być zgodny z typem podmiotów wskazanym w ogłoszeniu o konkursie i SZOOP RPO WD 2014-2020:

W zakresie projektów typu 1.3 A:

- jednostki samorządu terytorialnego, ich związki i stowarzyszenia;
- jednostki organizacyjne jst;
- specjalne strefy ekonomiczne (SSE);

² zgodnie z rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 27 lipca 1999 r. w sprawie sposobu i metodologii prowadzenia i aktualizacji rejestru podmiotów gospodarki narodowej, w tym wzorów wniosków, ankiet i zaświadczeń, oraz szczegółowych warunków i trybu współdziałania służb statystyki publicznej z innymi organami prowadzącymi urzędowe rejestry i systemy informacyjne administracji publicznej (Dz. U. Nr 69 poz. 763 z późn. zm.)

- instytucje otoczenia biznesu (IOB).

W zakresie projektów typu 1.3 B:

- jednostki samorządu terytorialnego, ich związki i stowarzyszenia;
- jednostki organizacyjne jst;
- specjalne strefy ekonomiczne (SSE);
- instytucje otoczenia biznesu (IOB);
- uczelnie/szkoły wyższe;
- lokalne grupy działania (LGD).

Forma własności Wnioskodawcy:

Należy wybrać właściwą formę własności Wnioskodawcy. Forma własności jest określana na podstawie procentowego udziału własności³:

- Skarbu Państwa,
 - państwowych osób prawnych,
 - jednostek samorządu terytorialnego,
 - krajowych osób fizycznych,
 - pozostałych krajowych jednostek prywatnych,
 - osób zagranicznych
- w ogólnej wartości kapitału.

Typ podmiotu:

W tym punkcie Wnioskodawca zobowiązany jest określić, w oparciu o Załącznik I do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu, jakim jest przedsiębiorcą.

W celu określenia wielkości przedsiębiorcy (mikro, mały, średni, duży) należy stosować zapisy zawarte w załączniku I rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu, które określają, że:

- w kategorii MŚP przedsiębiorcę średniego definiuje się jako przedsiębiorcę zatrudniającego mniej niż 250 pracowników i którego roczny obrót nie przekracza 50 milionów EUR lub roczna suma bilansowa nie przekracza 43 milionów EUR;
- w kategorii MŚP przedsiębiorcę małego definiuje się jako przedsiębiorcę zatrudniającego mniej niż 50 pracowników i którego roczny obrót lub roczna suma bilansowa nie przekracza 10 milionów EUR;
- w kategorii MŚP mikroprzedsiębiorcę definiuje się jako przedsiębiorcę zatrudniającego mniej niż 10 pracowników i którego roczny obrót lub roczna suma bilansowa nie przekracza 2 milionów EUR.

Przedsiębiorcy niespełniający powyższych kryteriów traktowani są jako „innym” (dużym) przedsiębiorcą (nie należącym do sektora MŚP).

³ Na podstawie Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 27 lipca 1999 r. w sprawie sposobu i metodologii prowadzenia i aktualizacji rejestru podmiotów gospodarki narodowej, w tym wzorów wniosków, ankiet i zaświadczeń, oraz szczegółowych warunków i trybu współdziałania służb statystyki publicznej z innymi organami prowadzącymi urzędowe rejestry i systemy informacyjne administracji publicznej (Dz. U. 1999 Nr 69, poz. 763, z późn. zm.)

OSOBY UPRAWNIONE

Należy kliknąć przycisk „dodaj”, a następnie w odpowiednich polach wpisać imię, nazwisko, pesel oraz kraj z którego pochodzi, osoby wyznaczonej do kontaktów roboczych (jest to niezbędne m.in. w przypadku konieczności dokonania uzupełnień w trakcie oceny formalnej lub złożenia wyjaśnień w trakcie oceny merytorycznej), z którą w razie potrzeby kontaktować się będzie DIP. Powinna być to osoba dysponująca pełną wiedzą na temat projektu, zarówno w kwestiach związanych z samym wnioskiem o dofinansowanie, jak i późniejszą realizacją projektu. Istnieje możliwość wskazania kilku osób uprawnionych.

SEKCJA A. CZĘŚĆ OGÓLNA – PARTNERZY PROJEKTU

The screenshot displays the 'Generator wniosków aplikacyjnych' web application. The left sidebar menu is expanded to 'A. CZĘŚĆ OGÓLNA', with 'Partnerzy projektu' selected. The main area shows a table for project partners with columns: Nazwa, Województwo, Powiat, Gmina, Mięscowość, and REGON. The table is currently empty. The top of the application features logos for Fundusze Europejskie, DOLNY ŚLĄSK, and Unia Europejska. The bottom status bar indicates 'Suma kontroli: 7641-1156-2053-8667' and includes 'Zapisz' and 'Zamknij' buttons.

PARTNERZY PROJEKTU

Jeżeli w projekcie występuje partnerstwo wówczas należy wypełnić dane rejestrowe i teleadresowe partnera analogicznie do tego jak były wypełniane dane rejestrowe i teleadresowe Wnioskodawcy. Umowa partnerstwa stanowi załącznik obligatoryjny do wniosku o dofinansowanie.

SEKCJA A. CZĘŚĆ OGÓLNA – UDZIAŁ W PROJEKCIE INNYCH PODMIOTÓW

UDZIAŁ W PROJEKCIE INNYCH PODMIOTÓW

Należy wskazać czy występuje udział innych podmiotów w realizacji projektu. Jeżeli inne podmioty biorą udział w realizacji projektu, wówczas należy wypełnić dane rejestrowe i teleadresowe podmiotu współpracującego, analogicznie do tego jak były wypełniane dane rejestrowe i teleadresowe Wnioskodawcy.

SEKCJA B. WNIOSKODAWCA - OGÓLNE INFORMACJE O WNIOSKODAWCY

OGÓLNE INFORMACJE O WNIOSKODAWCY

Na wstępie wypełniania tego arkusza należy podać **datę rejestracji działalności gospodarczej** oraz określić, czy **Wnioskodawca prowadzi pełne księgi rachunkowe**.

W przypadku prowadzenia pełnych ksiąg rachunkowych, Wnioskodawca jest zobowiązany dołączyć załącznik przeznaczony dla pełnej księgowości (wzór stanowi załącznik dostępny w sekcji **D. DANE BUDŻETOWE – PLANOWANIE – ZAŁOŻENIA ANALIZA FINANSOWA**)

Dla Wnioskodawców którzy nie prowadzą pełnych ksiąg rachunkowych należy wypełnić załącznik przeznaczony dla uproszczonej księgowości (wzór stanowi załącznik dostępny w sekcji D. DANE BUDŻETOWE – PLANOWANIE – ZAŁOŻENIA ANALIZA FINANSOWA")

UWAGA

Wpisane w polach dane muszą być aktualne i zgodne z dokumentem rejestrowym Wnioskodawcy, statutem/umową spółki.

W przypadku spółki cywilnej należy dołączyć do wniosku kopię umowy spółki.

Możliwość odzyskania VAT w projekcie:

Wnioskodawca poprzez wybór odpowiedniej opcji: „Tak”, „Nie”, „Częściowo” określa czy ma możliwość odzyskania podatku VAT w ramach projektu.

Możliwość odzyskania VAT przez Wnioskodawcę:

Wnioskodawca poprzez wybór odpowiedniej opcji: „Tak”, „Nie”, „Częściowo” określa czy jego forma prawna daje mu możliwość odzyskania podatku VAT.

Charakterystyka działalności przedsiębiorstwa:

W punkcie tym należy opisać historię przedsiębiorstwa, główny przedmiot działalności, rodzaj wytwarzanych produktów/towarów/usług itp. Należy opisać również przekształcenia podmiotu oraz zmiany w zakresie przedmiotu prowadzonej działalności gospodarczej, jakie miały miejsce w przedsiębiorstwie w ostatnich 5 latach.

W przypadku partnerstwa i/lub powiązania Wnioskodawcy z innymi podmiotami gospodarczymi w opisie należy wskazać rodzaj prowadzonej przez ww. podmioty działalności gospodarczej (jeśli dotyczy).

SEKCJA B. WNIOSKODAWCA – DZIAŁALNOŚĆ PRZEDSIĘBIORSTWA

DZIAŁALNOŚĆ PRZEDSIĘBIORSTWA

Z rozwijanej listy należy wybrać numer kodu Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) **podstawowej oraz innej działalności Wnioskodawcy**. Podane kody muszą figurować w aktualnym dokumencie rejestrowym Wnioskodawcy w ramach prowadzonej przez niego działalności gospodarczej.

Za **podstawową działalność** rozumie się przeważającą⁴ działalność gospodarczą określaną na podstawie procentowego udziału poszczególnych rodzajów działalności w ogólnej wartości przychodów ze sprzedaży w ostatnim roku obrotowym lub, jeśli jest niemożliwe zastosowanie tego miernika, na podstawie udziału pracujących, wykonujących poszczególne rodzaje działalności, w ogólnej liczbie pracujących. Aby działalność została uznana za przeważającą, powyższe wskaźniki muszą być wyższe niż analogiczne wskaźniki dla innych rodzajów działalności prowadzonej przez przedsiębiorcę.

Ponadto należy wpisać odpowiednio:

- jeżeli Wnioskodawca prowadzi działalność gospodarczą dłużej niż rok – udział procentowy danej działalności PKD w ogólnej wartości przychodów ze sprzedaży za ostatni rok obrotowy oraz udział procentowy pracujących w danej działalności PKD w ogólnej liczbie pracujących za ostatni rok obrotowy;

⁴zgodnie z rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 27 lipca 1999 r. w sprawie sposobu i metodologii prowadzenia i aktualizacji rejestru podmiotów gospodarki narodowej, w tym wzorów wniosków, ankiet i zaświadczeń, oraz szczegółowych warunków i trybu współdziałania służb statystyki publicznej z innymi organami prowadzącymi urzędowe rejestry i systemy informacyjne administracji publicznej (Dz. U. Nr 69 poz. 763 z późn. zm.)

- jeżeli Wnioskodawca prowadzi działalność krócej niż rok - udział procentowy danej działalności PKD w ogólnej wartości przychodów ze sprzedaży za okres prowadzonej działalności oraz udział procentowy pracujących w danej działalności PKD w ogólnej liczbie pracujących za okres prowadzonej działalności.

W części „Działalność przedsiębiorstwa której dotyczy projekt (jeśli inna niż podstawowa)” należy wpisać numer PKD działalności, której dotyczy projekt, jeśli jest inna niż podstawowa.

Informacje zawarte w tym punkcie są niezbędne do ustalenia między innymi kwalifikowalności projektu oraz czy nie dotyczy on działalności wykluczonych ze wsparcia, a także czy proponowane rozwiązanie stanowi innowację w ramach branży reprezentowanej przez Wnioskodawcę.

SEKCJA B. WNIOSKODAWCA – OFERTA PRZEDSIĘBIORSTWA I PRZYCHODY Z DZIAŁALNOŚCI

PODSTAWOWE PRODUKTY/TOWARY/USŁUGI OFEROWANE PRZEZ PRZEDSIĘBIORSTWO:

W punkcie tym należy podać charakterystykę produktów/towarów/usług oferowanych przez Wnioskodawcę oraz wskazać procentowy udział każdego z nich w przychodach ze sprzedaży za ostatni rok obrotowy. Charakterystyka musi zawierać: opis techniczny (parametry techniczne), cechy jakościowe oraz fazę życia produktu (etap wprowadzania na rynek, wzrostu sprzedaży, faza spowolnienia/stabilizacji, faza spadku sprzedaży). Jeżeli firma dysponuje materiałami reklamowymi lub innego typu dokumentacją pokazującą jej usługi czy produkty może dołączyć je do wniosku jako załącznik nieobowiązkowy.

PRZYCHODY Z PODSTAWOWEJ DZIAŁALNOŚCI:

W punkcie należy określić wartość przychodów z podstawowej działalności. Produkty, towary i usługi należy wymienić w kolejności, w jakiej przychody z ich sprzedaży w ostatnim czasie stanowiły udział w przychodach ogółem (od największego do najmniejszego). Wartość należy podać w tys. PLN za dwa poprzednie lata obrotowe oraz za okres od 1 stycznia do końca ostatniego zamkniętego kwartału bieżącego roku (narastająco).

Przedsiębiorstwa, które prowadzą działalność gospodarczą krócej niż dwa lata poprzedzające rok, w którym składany jest wniosek, nie wypełniają wiersza *Wartość przychodów w tys. PLN za przedostatni rok obrotowy*, zaś te które prowadzą działalność gospodarczą krócej niż rok, nie wypełniają wierszy:

Wartość przychodów w tys. PLN za przedostatni rok obrotowy i *Wartość przychodów w tys. PLN za ostatni rok obrotowy*, wypełniają jedynie wiersz *Wartość przychodów w tys. PLN od 1 stycznia do końca ostatniego zamkniętego kwartału bieżącego roku (narastająco)*.

SEKCJA B. WNIOSKODAWCA – CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH CZYNNIKÓW KSZTAŁTUJĄCYCH POPYT NA DOSTARCZANE PRODUKTY/TOWARY ORAZ ŚWIADCZONE USŁUGI

Edycja

https://snow-dip.dolnyslask.pl

Fundusze Europejskie Program Regionalny DOLNY ŚLĄSK Unia Europejska Europejski Fundusz Strukturalny i Inwestycyjny

Utwórz PDF >> Sprawdź Pomoc Dok. do pobrania >> Wstecz Dalej Prześlij wniosek do Instytucji

MENU

- ☐ Dane adresowe i kontaktowe
- ☐ Partnerzy projektu
- B. WNIOSKODAWCA**
 - ☐ Ogólne informacje o przedsiębiorstwie
 - ☐ Czynalność przedsiębiorstwa
 - ☐ Oferta przedsiębiorstwa i przychody
 - ☒ Charakterystyka istotnych czynników
 - ☐ Miejsce na rynku
 - ☐ Zasoby techniczne i organizacyjne
 - ☐ Zasoby ludzkie umożliwiające realizację projektu
 - ☐ Zagrożenia realizacji projektu i sposób ich rozwiązania
 - ☐ Trwałość projektu
- C. INFORMACJE O PROJEKcie**
 - ☐ Lokalizacja projektu
 - ☐ Krótki opis projektu
 - ☐ Zgodność projektu z dokumentami
 - ☐ Projekt komplementarny
 - ☐ Wpływ projektu na realizację zadań
 - ☐ Pomoc publiczna
 - ☐ Pomoc de minimis
 - ☐ Pozostałe informacje
- D. DANE BUDŻETOWE - PLAN...**
 - ☐ Rejestr wydatków
 - ☐ Rejestr robót i materiałów budowlanych
 - ☐ Wydatki oraz źródła finansowania
 - ☐ Poziom dofinansowania
 - ☐ Podsumowanie - planowane wydatki
 - ☐ Harmonogram rzeczowo-finansowy
 - ☐ Inwestycje rzeczowe
 - ☐ Sposoby i częstotliwość monitoringu
 - ☐ Załączniki analizy finansowej
- KRYTERIA**
 - ☐ Kryteria
- ZALĄCZNIKI**
 - ☐ Załączniki

Charakterystyka istotnych czynników kształtujących popyt na dostarczane produkty/towary oraz świadczone usługi

Charakterystyka istotnych czynników kształtujących popyt na dostarczane produkty/towary oraz świadczone usługi

(limit znaków 0 / 4000)

Suma kontrolna: 6050-2635-DA30-0181 [Zapisa] [Zamknij]

CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH CZYNNIKÓW KSZTAŁTUJĄCYCH POPYT NA DOSTARCZANE PRODUKTY/TOWARY ORAZ ŚWIADCZONE USŁUGI:

Należy opisać dotychczasowe produkty/towary/usługi oferowane przez Wnioskodawcę, wymienione w poprzednich punktach, zdefiniować czynniki, które w największym stopniu wpływają na zapotrzebowanie na oferowane przez Wnioskodawcę produkty/towary/usługi. Należy wskazać, sprzedaż których produktów, towarów lub usług ulega wahaniom sezonowym. Wskazana jest analiza tych czynników, które mogą wywołać istotną zmianę popytu w okresie realizacji projektu. W sytuacji, gdy projekt dotyczy nowej oferty, opis zawarty we wniosku ma uwzględniać przede wszystkim popyt na produkty, które będą przedmiotem projektu. W przypadku gdy produkt/towar/usługa będzie nowością na rynku należy dokonać porównania do rynku produktów/towarów/usług alternatywnych (substytutów). W szczególności należy skorelować informacje podane w tym miejscu z opisem zamieszczonym w pkt. *Charakterystyka konkurencji* oraz w pkt. *Zagrożenia realizacji projektu i sposoby ich przezwyciężania*.

SEKCJA B. WNIOSKODAWCA – MIEJSCE NA RYNKU

The screenshot shows a web application interface for filling out a project proposal. The browser address bar shows 'https://snow-dip.dolnyslask.pl'. The page has a header with logos for 'Fundusze Europejskie', 'DOLNY ŚLĄSK', and 'Unia Europejska'. A left sidebar contains a 'MENU' with categories: 'Dane adresowe Wnioskodawcy', 'B. WNIOSKODAWCA', 'C. INFORMACJE O PRZEDSIĘWZIĘCIU', 'D. DANE BUDŻETOWE - PLAN...', 'KRTERIA', and 'ZAŁĄCZNIKI'. The 'B. WNIOSKODAWCA' category is expanded, showing sub-items like 'Opis działalności i zakresu działalności', 'Oferta przedsiębiorstwa i przyszłość', 'Charakterystyka istotnych czynników', 'Miejsce na rynku', 'Zasoby techniczne i organizacyjne', 'Zasoby ludzkie umożliwiające realizację projektu i zagrożenia realizacji projektu i sposoby ich przezwyciężania', and 'Wiarygodność projektu'. The 'Miejsce na rynku' sub-item is selected. The main content area is titled 'Miejsce na rynku' and contains two text input fields: 'Charakterystyka klientów (grup klientów):' and 'Charakterystyka konkurencji:'. Both fields have a character count '(limit znaków 0 / 4000)'. At the bottom right, there is a status bar with 'Suma kontrolna: 605E-263B-DA30-81B1' and buttons for 'Zapisz' and 'Zakończ'.

MIEJSCE NA RYNKU

Charakterystyka klientów (grup klientów):

Należy opisać kim są klienci (grupy klientów) Wnioskodawcy, jakie są ich oczekiwania w zakresie oferowanych przez Wnioskodawcę produktów/towarów/usług. W jakim stopniu oferta Wnioskodawcy odpowiada na potrzeby klientów, czy konieczna jest zmiana oferty – jeśli tak, to w

jakim zakresie i czy realizacja projektu na to pozwoli. Należy określić, czy produkty/towary/usługi są przeznaczone na rynek lokalny, regionalny, krajowy czy na eksport.

Warto w tym punkcie powołać się na analizy, badania rynku wskazujące na preferencje konsumentów oraz instytucjonalnych nabywców, o ile Wnioskodawca posiada takie dokumenty.

Charakterystyka konkurencji:

Należy zidentyfikować (podając nazwę) głównych konkurentów w ramach poszczególnych produktów/towarów/usług przedstawionych w poprzednich punktach oraz opisać czym różni się ich oferta od oferty Wnioskodawcy. W szczególności należy wyjaśnić na czym polega przewaga konkurentów albo w jakim zakresie ich oferta jest mniej konkurencyjna. Należy zwrócić uwagę na takie czynniki jak: jakość produktów, innowacyjność, cena, promocja, kanały dystrybucji, usługi posprzedażne itp. W wypadku innowacyjnych produktów powstałych w wyniku realizacji projektu należy uwzględnić ryzyko pojawienia się konkurentów na tym rynku lub odpowiedzi dotychczasowych konkurentów na nową ofertę. W szczególności należy opisać potencjalne działania konkurentów oraz swoją reakcję na te działania. Dane w tym zakresie należy skorelować z informacjami zawartymi w pkt. *Zagrożenia realizacji projektu i sposoby ich przezwyciężania*. Należy odnieść się do tego, jak realizacja projektu zmieni sytuację Wnioskodawcy względem konkurentów. Jeżeli Wnioskodawca posiada opracowania i analizy w tym zakresie (np. SWOT lub tzw. 5 sił Portera) może dołączyć je jako załącznik nieobowiązkowy.

W przypadku braku miejsca w zakresie ilości znaków bądź potrzeby umieszczenia zdjęć, wykresów czy zestawień można załączyć wskazane w punkcie dokumenty jako załącznik dodatkowy.

SEKCJA B. WNIOSKODAWCA – ZASOBY TECHNICZNE I ORGANIZACYJNE UMOŻLIWIAJĄCE REALIZACJĘ PROJEKTU

ZASOBY TECHNICZNE I ORGANIZACYJNE UMOŻLIWIAJĄCE REALIZACJĘ PROJEKTU

Przed wdrożeniem projektu istotna jest weryfikacja możliwości technicznych Wnioskodawcy do realizacji projektu w planowanym zakresie rzeczowym i finansowym oraz w planowanym terminie.

Czy Wnioskodawca dysponuje odpowiednim miejscem, niezbędnym do realizacji projektu?:

Należy potwierdzić, czy Wnioskodawca dysponuje miejscem (nieruchomością), w którym realizowany będzie projekt.

Z jakiego tytułu wynika prawo do dysponowania miejscem do realizacji?:

Należy określić rodzaj praw do dysponowania tym miejscem (własność, użytkowanie wieczyste, umowa dzierżawy/najmu itp.). W przypadku własności lub użytkowania wieczystego należy wskazać nr księgi wieczystej, a w przypadku umowy dzierżawy/najmu termin obowiązywania umowy, na podstawie której Wnioskodawca korzysta z danej nieruchomości. Jeżeli Wnioskodawca nie dysponuje miejscem do realizacji projektu, należy podać kiedy to kryterium zostanie spełnione.

Przy opisie należy również określić parametry techniczne miejsca realizacji projektu (powierzchnia, kubatura, przyłącza, uzbrojenie itp.).

Czy Wnioskodawca posiada pozwolenie na budowę/koncesję/licencję/decyzję środowiskową lub inne pozwolenia wymagane daną specyfiką działalności Wnioskodawcy? Jeżeli nie, proszę określić przewidywany termin otrzymania wyżej wymienionych dokumentów:

Jeżeli realizacja projektu wymaga uzyskania pozwolenia na budowę/koncesji/licencji lub innego pozwolenia wymaganego daną specyfiką działalności Wnioskodawcy, należy potwierdzić posiadanie takiego dokumentu lub określić przewidywany termin jego uzyskania.

Dopuszcza się możliwości dostarczenia pozwolenia na budowę najpóźniej przed złożeniem pierwszego wniosku o płatność, jednak nie później niż 3 miesiące od podpisania umowy o dofinansowanie, Dolnośląska Instytucja Pośrednicząca. Możliwa jest realizacja projektu na podstawie Programu Funkcjonalno - Użytkowego (w procedurze „zaprojektuj i wybuduj”).

Należy pamiętać, że projekty gotowe do realizacji projektu tj. posiadające wymagane pozwolenia będą dodatkowo punktowane na etapie oceny merytorycznej. Jeśli Wnioskodawca posiada wymagane dokumenty należy dołączyć je do wniosku o dofinansowanie.

UWAGA:

Decyzje środowiskowe oraz inne załączniki środowiskowe (tj.: Oświadczenie „Analiza oddziaływania na środowisko, z uwzględnieniem potrzeb dotyczących przystosowania się do zmiany klimatu i łagodzenia zmiany klimatu, a także odporności na klęski żywiołowe”, Deklaracja organu odpowiedzialnego za monitorowanie obszarów Natura 2000, Deklaracja właściwego organu odpowiedzialnego za gospodarkę wodną) należy przedłożyć wraz z wnioskiem o dofinansowanie.

Proszę określić posiadane zasoby techniczne ważne z punktu widzenia realizacji projektu:

W punkcie tym należy określić posiadane zasoby techniczne – maszyny i urządzenia, które są ważne dla realizacji projektu.

SEKCJA B. WNIOSKODAWCA – ZASOBY LUDZKIE UMOŻLIWIAJĄCE REALIZACJĘ PROJEKTU

The screenshot shows the 'Edycja' (Edit) form for 'Zasoby ludzkie umożliwiające realizację projektu' (Human resources enabling project implementation) in the SNOW system. The form includes a left sidebar with a menu, a top header with logos, and a main table area with columns: Imię, Nazwisko, Doświadczenie zawodowe, Stanowisko i zakres odpowiedzialności, and Wykształcenie. The table is currently empty.

ZASOBY LUDZKIE UMOŻLIWIAJĄCE REALIZACJĘ PROJEKTU

ZASOBY LUDZKIE UMOŻLIWIAJĄCE REALIZACJĘ PROJEKTU

Należy określić, czy posiadane przez Wnioskodawcę zasoby ludzkie są wystarczające do wdrożenia projektu. W punkcie tym opisuje się tylko tych pracowników, którzy będą zaangażowani we wdrażanie projektu. Należy podać stanowisko wraz z krótkim zakresem odpowiedzialności danej osoby w ramach projektu oraz opisać doświadczenie danej osoby istotne z punktu widzenia sprawnego wdrożenia projektu. W szczególności należy tu wymienić osoby związane z techniczną stroną realizacji projektu. Należy przedstawić zarówno zasoby posiadane w momencie aplikowania o dofinansowanie, jak również przewidziane do pozyskania w trakcie realizacji projektu. W punkcie należy podać odnosząc się do poszczególnych osób:

Imię:

Nazwisko:

Doświadczenie zawodowe

Należy wskazać doświadczenia zawodowe ww. osób zaangażowanych w projekcie, w tym szczególnie doświadczenie adekwatne do zakresu i rodzaju prac przewidzianych w projekcie.

Stanowisko i zakres odpowiedzialności:

Należy opisać kluczowy personel, niezbędny do prawidłowej realizacji projektu.

Należy podać dane znanych już członków zespołu takie jak: imię, nazwisko, wykształcenie. W odniesieniu do każdej osoby należy też określić jej rolę (stanowisko) i wymiar zaangażowania w projekcie (np. 1/4 etatu).

Wykształcenie:

Należy określić posiadane wykształcenie.

UWAGA:

Należy wskazać osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę oraz osoby zatrudnione do realizacji projektu na podstawie umów cywilno-prawnych.

SEKCJA B. WNIOSKODAWCA – ZAGROŻENIA REALIZACJI PROJEKTU I SPOSOBY ICH PRZEWYCIĘŻANIA

ZAGROŻENIA REALIZACJI PROJEKTU I SPOSOBY ICH PRZEWYCIĘŻANIA

Należy zidentyfikować potencjalne zagrożenia, które mogą pojawić się w **trakcie realizacji** projektu oraz czynniki mogące utrudnić bądź uniemożliwić sprawne wdrożenie projektu i osiągnięcie zakładanych wskaźników.

Obligatoryjnie należy odnieść się do:

- zagrożenia/braku zagrożenia finansowego realizacji projektu (zmiana źródeł finansowania, zwiększenie kosztów inwestycji itp.);
- zagrożenia/braku zagrożenia finansowego realizacji wskaźników.

Opisując czynniki ryzyka, należy określić możliwe sposoby uniknięcia zagrożeń (propozycje minimalizacji zagrożeń) oraz alternatywne sposoby działania (działania zapobiegawcze/korygujące) bądź też wyjaśnić brak zagrożeń w określonym zakresie.

Wobec wszystkich ryzyk i zagrożeń należy wskazać najbardziej efektywne metody zapobiegania im, ich wpływ na realizację projektu w przypadku wystąpienia, a także sposoby minimalizacji ich skutków.

UWAGA:

Należy pamiętać, że opis działań zmierzających do minimalizacji ryzyka należy do kryteriów oceny merytorycznej i argumentacja nie obejmująca w szczególności pełnego i wiarygodnego odniesienia się do warunków opisanych wyżej, może zostać uznana za niespełnienie tego kryterium, co skutkować będzie nieprzyznaniem punktu.

Zapisy zawarte w punkcie dotyczące zagrożeń ze strony konkurencji powinny być skorelowane z zapisami w punkcie *Charakterystyka konkurencji*.

SEKCJA B. WNIOSKODAWCA – TRWAŁOŚĆ PROJEKTU

TRWAŁOŚĆ PROJEKTU

W tym miejscu należy opisać, w jaki sposób zachowana będzie trwałość rezultatów projektu po jego zakończeniu.

Zgodnie z zapisami art. 71 *Rozporządzenia Rady(WE) nr 1303/2014 z dnia 17 grudnia 2013* trwałość projektów współfinansowanych ze środków funduszy strukturalnych lub Funduszu Spójności musi być zachowana przez okres pięciu lat od daty zakończenia projektu. W przypadku projektów realizowanych przez MŚP, okres o którym mowa powyżej, wynosi trzy lata od dnia dokonania płatności końcowej na rzecz Beneficjenta.

Naruszenie zasady trwałości następuje w sytuacji wystąpienia w okresie trwałości co najmniej jednej z poniższych okoliczności:

- a) zaprzestano działalności produkcyjnej lub ją relokowano poza obszar wsparcia Programu,
- b) nastąpiła zmiana własności (rozumiana jako rozporządzenie prawem własności), elementu dofinansowanej infrastruktury, która daje przedsiębiorstwu lub podmiotowi publicznemu nienależne korzyści,
- c) nastąpiła istotna zmiana wpływająca na charakter Projektu, jego cele lub warunki realizacji, która mogłaby doprowadzić do naruszenia jego pierwotnych celów.

Naruszenie zasady trwałości następuje również (w odniesieniu do inwestycji w infrastrukturę lub inwestycji produkcyjnych) w przypadku przeniesienia w okresie 10 lat od daty dokonania płatności końcowej na rzecz Beneficjenta działalności produkcyjnej poza obszar Unii Europejskiej⁵.

SEKCJA C. INFORMACJE O PROJEKCIE - LOKALIZACJA PROJEKTU

MIEJSCE REALIZACJI

Województwo (wg NUTS 2):

Pole wypełniane automatycznie.

Czy projekt jest realizowany na terenie całego województwa:

Jeżeli projekt jest realizowany na terenie całego województwa należy zaznaczyć „Tak”. Jeżeli natomiast projekt nie jest realizowany na terenie całego województwa wówczas należy zaznaczyć „Nie” i wypełnić rubryki dotyczące subregionu, powiatu, gminy i miejscowości.

⁵ Nie dotyczy MŚP.

Typ obszaru realizacji:

Z rozwijanej listy należy dokonać wyboru właściwego typu obszaru realizacji projektu.

W ramach obszarów realizacji inwestycji wyróżnia się⁶:

- 1 – Duże obszary miejskie (o ludności >50 000 i dużej gęstości zaludnienia)
- 2 – Małe obszary miejskie (o ludności >5 000 i średniej gęstości zaludnienia)
- 3 – Obszary wiejskie (o małej gęstości zaludnienia)

Terytorialne mechanizmy wdrażania:

Należy dokonać wyboru właściwego terytorialnego mechanizmu wdrażania.

W przypadku konkursu horyzontalnego – OSI należy wybrać „Nie dotyczy”.

Obszarów Strategicznej Interwencji (OSI):

Należy wybrać jeden z niżej wymienionych:

- Zachodni Obszar Interwencji
- Legnicko – Głogowski Obszar Interwencji
- Dzierżoniowsko – Kłodzko – Ząbkowicki Obszar Inwestycji
- Obszar Interwencji Doliny Baryczy
- Obszar Interwencji Równiny Wrocławskiej

„Nie dotyczy” w przypadku konkursów ZIT WrOF, ZIT AJ.

SUBREGIONY**Subregion (wg NUTS 3):**

Należy wybrać właściwy subregion na obszarze, którego realizowany będzie projekt.

Powiat:

Należy wybrać właściwy powiat na obszarze, którego realizowany będzie projekt.

Gmina:

Należy wpisać właściwą gminę na obszarze, której realizowany będzie projekt.

Miejscowość:

Należy wpisać właściwą miejscowość na obszarze, której realizowany będzie projekt.

W przypadku gdy projekt realizowany będzie w więcej niż jednym miejscu na terenie województwa wówczas należy wskazać kolejną lokalizację.

⁶ Na podstawie rozporządzenia wykonawczego Komisji (UE) nr 215/2014 z dnia 7 marca 2014 r. ustanawiające zasady wykonania rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 ustanawiającego wspólne przepisy dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego, Funduszu Spójności, Europejskiego Funduszu Rolnego na Rzecz Rozwoju Obszarów Wiejskich oraz Europejskiego Funduszu Morskiego i Rybackiego oraz ustanawiające przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego, Funduszu Spójności, oraz Europejskiego Funduszu Morskiego i Rybackiego w zakresie metod wsparcia w odniesieniu do zmian klimatu, określania celów pośrednich i końcowych na potrzeby ram wykonania oraz klasyfikacji kategorii interwencji w odniesieniu do europejskich funduszy strukturalnych i inwestycyjnych. – załącznik I, Tabela 3.

SEKCJA C. INFORMACJE O PROJEKCIE – KRÓTKI OPIS PROJEKTU

The screenshot shows a web application interface for editing a project. The browser address bar displays 'https://snow-dip.dolnyslask.pl'. The page header includes logos for 'Fundusze Europejskie', 'DOLNY ŚLĄSK', and 'Unia Europejska'. A navigation menu on the left lists various sections, with 'C. INFORMACJE O PROJEKCIE' currently selected. The main content area is titled 'Skrócony opis projektu (przedmiot projektu, zakres rzeczowy projektu, odbiorcy projektu, efekty projektu)' and contains a large text input field with a character limit of 4000. The status bar at the bottom indicates 'Suma kontrolna: 1B04-F3DC-1A0F-F7D2' and includes buttons for 'Zapisz' and 'Zamknij'.

SKRÓCONY OPIS PROJEKTU

Skrócony opis projektu należy rozumieć jako *syntezę projektu*. Musi on zawierać najważniejsze informacje, które później należy rozszerzyć w *pkt. KRYTERIA Opis projektu*. W streszczeniu należy jasno określić, co jest przedmiotem projektu oraz w jaki sposób zostaną osiągnięte cele/rezultaty projektu. Należy unikać „przeklejania” tekstu z innych punktów, cytowania celów programu, deklarowania spełnienia kryteriów programowych czy wymogów prawa krajowego i wspólnotowego.

SEKCJA C. INFORMACJE O PROJEKCIE – ZGODNOŚĆ PROJEKTU Z DOKUMENTAMI STRATEGICZNYMI

CELE PROJEKTU I ICH ZGODNOŚĆ Z OSIĄ PRIORYTETOWĄ, DZIAŁANIEM, PODDZIAŁANIEM RPO WD 2014-2020

W tym punkcie należy opisać cel główny i cele szczegółowe projektu – jakie cele stawia sobie Wnioskodawca i jak zamierza je osiągnąć. Ponadto należy wykazać zgodność celów z osią priorytetową, działaniem i poddziałaniem w ramach, którego realizowany jest projekt.

ZGODNOŚĆ Z DOKUMENTAMI O CHARAKTERZE KRAJOWYM/WSPÓLNOTOWYM

Należy wybrać dokument o charakterze krajowym/wspólnotowym, z którym projekt jest spójny. Po wybraniu właściwego dokumentu, w polu poniżej, o nazwie „Uzasadnienie”, należy uzasadnić, dlaczego przedsięwzięcie jest spójne z danym dokumentem i jak wpisuje się w jego założenia oraz cele.

Jeśli projekt nie musi być lub też w ogóle nie jest zgodny z żadnym dokumentem o charakterze krajowym/wspólnotowym należy zaznaczyć pole „*Nie dotyczy*” i pominąć wybieranie nazwy dokumentu i uzasadnianie wyboru.

ZGODNOŚĆ Z DOKUMENTAMI O CHARAKTERZE REGIONALNYM LUB ZIT JEŚLI DOTYCZY

Pole wypełniane automatycznie.

Uzasadnienie:

W polu o nazwie „*Uzasadnienie*”, należy uzasadnić, dlaczego przedsięwzięcie jest spójne z danym dokumentem i jak wpisuje się w jego założenia oraz cele. Wypełnienie pola jest obligatoryjne.

Jeśli projekt nie musi być lub też w ogóle nie jest zgodny z żadnym dokumentem o charakterze regionalnym lub ZIT (jeśli dotyczy) należy wpisać w uzasadnieniu „*Nie dotyczy*”.

ZGODNOŚĆ Z DOKUMENTAMI O CHARAKTERZE LOKALNYM

Należy wpisać nazwę dokumentu o charakterze lokalnym, z którym projekt jest spójny.

Po wpisaniu właściwego dokumentu, w polu poniżej, o nazwie „*Uzasadnienie*”, należy uzasadnić, dlaczego przedsięwzięcie jest spójne z danym dokumentem i jak wpisuje się w jego założenia oraz cele.

Jeśli projekt nie musi być lub też w ogóle nie jest zgodny z żadnym dokumentem o charakterze lokalnym należy zaznaczyć pole „*Nie dotyczy*” i pominąć wpisywanie nazwy dokumentu i uzasadnianie wyboru.

SEKCJA C. INFORMACJE O PROJEKCIE – PROJEKTY KOMPLEMENTARNE

KOMPLEMENTARNOŚĆ

Czy projekt jest komplementarny do innych projektów:

W tej sekcji w pierwszej kolejności należy określić czy projekt/projekty, które mają być realizowane są komplementarne. Jeżeli TAK to zaznaczamy odpowiednie pole i wypełniamy informacje dotyczące stanu wdrażania projektu komplementarnego.

Jeżeli natomiast projekt komplementarny nie występuje wówczas nic nie zaznaczamy i kończymy wypełnianie tej sekcji.

Należy opisać czy istnieją projekty powiązane ze zgłoszonym projektem (realizowane przez tego samego bądź innego beneficjenta), które zostały zrealizowane bądź są w trakcie realizacji.

Projekty te mogą polegać na wykorzystywaniu efektów realizacji innego projektu, wzmocnieniu trwałości efektów jednego przedsięwzięcia realizacją drugiego, bardziej kompleksowym potraktowaniem problemu m.in. poprzez zaadresowanie projektu do tej samej grupy docelowej, tego samego beneficjenta, tego samego terytorium, uzależnienia realizacji jednego projektu od przeprowadzenia innego przedsięwzięcia, itd.

Projekty komplementarne:

Po kliknięciu przycisku „Dodaj” w odpowiednich polach należy podać podstawowe informacje dotyczące projektu komplementarnego.

- Tytuł projektu;
- Nazwa Wnioskodawcy/Beneficjenta;
- Nazwa funduszu – należy podać odpowiedni fundusz, z którego finansowany jest projekt;
- Nazwę Programu Operacyjnego – należy podać nazwę Programu Operacyjnego wdrażanego w latach 2007-2013/2014-2020, w ramach którego realizowany jest komplementarny projekt lub inne źródło finansowania;
- Nr i nazwa działania/poddziałania – należy wpisać właściwe Działanie;
- Wartość ogółem projektu (PLN);

- g) Stan wdrażania projektu komplementarnego – z rozwijanej listy należy wybrać odpowiedni status projektu;

Uzasadnienie komplementarności projektów:

Należy opisać na czym polega komplementarność projektu wnioskowanego z projektem/projektami wskazanymi jako komplementarne.

**SEKCJA C. INFORMACJE O PROJEKCIE – WPŁYW PROJEKTU
NA REALIZACJĘ ZASAD HORYZONTALNYCH**

WPŁYW PROJEKTU NA REALIZACJĘ ZASAD HORYZONTALNYCH

Państwa członkowskie zobligowane⁷ są do podejmowania odpowiednich kroków w celu zapobiegania wszelkiej dyskryminacji ze względu na płeć, rasę lub pochodzenie etniczne, religię lub światopogląd, niepełnosprawność, wiek lub orientację seksualną na poszczególnych etapach wdrażania funduszy.

Jednym z istotnych kryteriów, których należy przestrzegać podczas określania operacji współfinansowanych z funduszy oraz które należy uwzględniać na poszczególnych etapach wdrażania, jest dostępność efektów projektu dla osób niepełnosprawnych.

W punktach *Promowanie równości mężczyzn i kobiet*, *Zasada niedyskryminacji (w tym niedyskryminacji ze względu na niepełnosprawności)* oraz *Zrównoważony rozwój wniosku* należy określić wpływ jaki zgłaszany projekt będzie miał na realizację polityki równych szans zaznaczając jedną z opcji. W przypadku zaznaczenia jednej z opcji należy ten fakt uzasadnić. Projekt nie powinien mieć negatywnego oddziaływania.

Promowanie równości szans mężczyzn i kobiet:

Zasada ta ma prowadzić do podejmowania działań na rzecz osiągnięcia stanu, w którym kobietom i mężczyznom przypisuje się taką samą wartość społeczną, równe prawa i równe obowiązki oraz gdy mają oni równy dostęp do zasobów (środki finansowe, szanse rozwoju), z których mogą korzystać. Zasada ta ma gwarantować możliwość wyboru drogi życiowej bez ograniczeń wynikających ze stereotypów płci.

Zasada niedyskryminacji (w tym niedyskryminacji ze względu na niepełnosprawność):

Niedyskryminacja rozumiana jako umożliwienie wszystkim osobom – bez względu na płeć, wiek, niepełnosprawność, rasę lub pochodzenie etniczne, wyznawaną religię lub światopogląd, orientację seksualną, miejsce zamieszkania – sprawiedliwego, pełnego uczestnictwa we wszystkich dziedzinach życia na jednakowych zasadach.

⁷ Zgodnie z art. 16 rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 z dnia 11 lipca 2006 r. ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności i uchylające rozporządzenie (WE) nr 1260/1999.

Zrównoważony rozwój:

Wpływ realizacji projektu na zasadę zrównoważonego rozwoju - głównym założeniem jest zachowanie zasobów i walorów środowiska w stanie zapewniającym trwałe i nie doznające uszczerbku możliwości korzystania z nich zarówno przez obecne, jak i przyszłe pokolenia. Działania te muszą jednocześnie dążyć do zachowania trwałości procesów przyrodniczych oraz naturalnej różnorodności biologicznej. W praktyce może to oznaczać podejmowanie zaostrzonych działań wykraczających poza obowiązujące przepisy prawa krajowego jak i UE w zakresie ochrony środowiska, dotyczyć może także wdrożonych w jednostkach systemów zarządzania środowiskiem oraz stosowania zielonych zamówień publicznych.

Państwa członkowskie zapewniają, aby wymogi ochrony środowiska, efektywnego gospodarowania zasobami, dostosowanie do zmian klimatu i łagodzenie jej skutków, różnorodność biologiczna, odporność na klęski żywiołowe oraz zapobieganie ryzyku i zarządzanie ryzykiem były promowane podczas przygotowywania i wdrażania umów partnerstwa i programów.

SEKCJA C. INFORMACJE O PROJEKCIE - POMOC PUBLICZNA

Czy w projekcie występuje pomoc publiczna/de minimis:

W punkcie tym należy wskazać rodzaj pomocy na realizację projektu, którego dotyczy wnioszek.

Podstawa prawna udzielenie pomocy:

Z listy rozwijanej należy wybrać właściwą podstawę prawną udzielenia pomocy, a następnie uzasadnić wybór.

W Działaniu 1.3 A i B Wnioskodawca ubiegający się o wsparcie w ramach RPO WD 2014-2020 obligatoryjnie otrzymuje pomoc publiczną przeznaczoną na realizację danej inwestycji. Wówczas jest on zobowiązany wykazać ten fakt poprzez wybranie odpowiedniego dokumentu/dokumentów z rozwijanej listy.

Z Listy rozwijanej należy wybrać :

- a) rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 5 sierpnia 2015 r. w sprawie udzielania pomocy inwestycyjnej na infrastrukturę lokalną w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020

Ponadto część wydatków w ramach tego naboru objęta jest pomocą de minimis. Jeśli Wnioskodawca wnioskuje o wsparcie na wydatki związane z:

- a) wydatki związane z przygotowaniem dokumentacji projektu,
- b) wydatki osobowe związane z zarządzaniem projektem/ koszty osobowe związane z zarządzaniem projektem z tytułu umowy o pracę,
- c) wydatki związane z działaniami informacyjno-promocyjnymi projektu,
- d) działania informacyjno-promocyjne, dotyczące rozpowszechniania informacji o możliwościach inwestycyjnych na terenie województwa (wyłącznie w Schemacie 1.3 A).

wówczas w pkt. „Czy w projekcie występuje pomoc publiczna/de minimis” oprócz obligATORYJNEJ pomocy publicznej należy wybrać także pomoc de minimis (pomoc publiczna + pomoc de minimis) a z listy rozwijanej „Podstawa prawna udzielenie pomocy” dodatkowo wybrać odpowiednią podstawę

prawną tj. „Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 19 marca 2015 r. w sprawie udzielania pomocy de minimis w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020”.

Maksymalny poziom dofinansowania ww. wydatków jako pomocy de minimis będzie adekwatnie do poziomu dofinansowania wyliczonego na podstawie obliczenia kwoty pomocy otrzymanej na inwestycję w projekcie na podstawie rozporządzenia w sprawie pomocy na infrastrukturę lokalną (przy czym maksymalny poziom dofinansowania nie może przekraczać 85% wydatków kwalifikowalnych).

Całkowita kwota pomocy de minimis przyznanej przez państwo członkowskie jednemu przedsiębiorstwu nie może przekroczyć 200 000 EUR w okresie trzech lat podatkowych.

Całkowita kwota pomocy de minimis przyznanej przez państwo członkowskie jednemu przedsiębiorstwu prowadzącemu działalność zarobkową w zakresie drogowego transportu towarów nie może przekroczyć 100 000 EUR w okresie trzech lat podatkowych. Pomoc de minimis nie może zostać wykorzystana na nabycie pojazdów przeznaczonych do transportu drogowego towarów.

Jeżeli przedsiębiorstwo prowadzi działalność zarobkową w zakresie drogowego transportu towarów a także inną działalność, w odniesieniu do której stosuje się pułap wynoszący 200 000 EUR, to w odniesieniu do tego przedsiębiorstwa stosuje się pułap wynoszący 200 000 EUR, pod warunkiem że dane państwo członkowskie zapewni za pomocą odpowiednich środków, takich jak rozdzielenie działalności lub wyodrębnienie kosztów, by korzyść dotycząca działalności w zakresie drogowego transportu towarów nie przekraczała 100 000 EUR oraz by pomoc de minimis nie była wykorzystywana na nabycie pojazdów przeznaczonych do transportu drogowego.

Uzasadnienie:

W polu o nazwie „Uzasadnienie”, należy uzasadnić, dlaczego wybrano daną podstawę prawną udzielenia pomocy.

POMOC DE MINIMIS

Jeśli we wniosku będą przedstawione wydatki objęte pomocą de minimis (koszty zarządzania, koszty przygotowania dokumentacji projektu oraz koszty informacji i promocji) należy obowiązkowo wypełnić tę sekcję. Jeżeli wydatki objęte pomocą de minimis nie są przewidziane wówczas należy zaznaczyć pole „Nie dotyczy”.

Czy projekt dotyczy wyłącznie działalności w zakresie drogowego transportu towarów?:

Proszę wybrać „Tak” jeśli dotyczy.

Czy Wnioskodawca uzyskał pomoc na realizację projektu, którego dotyczy wniosek:

Jeśli Wnioskodawca otrzymał pomoc (pomoc de minimis, pomoc publiczną) na realizację projektu, którego dotyczy wniosek należy wybrać „Tak”.

Kwota pomocy de minimis otrzymana w odniesieniu do tych samych kosztów kwalifikowalnych związanych z projektem, którego dotyczy wniosek:

Należy podać konkretną kwotę.

Kwota pomocy publicznej uzyskanej przez Wnioskodawcę w odniesieniu do tych samych kosztów kwalifikowalnych związanych z projektem, którego dotyczy wniosek:

Proszę podać konkretną kwotę.

KWOTA POMOCY DE MINIMIS OTRZYMANA PRZEZ JEDNEGO PRZEDSIĘBIORCĘ W OKRESIE TRZECH LAT PODATKOWYCH

Należy wskazać podmiot udzielający pomoc oraz podać konkretne kwoty.

Całkowita kwota pomocy de minimis przyznawana przez jedno państwo członkowskie jednemu przedsiębiorstwu, w okresie 3 kolejnych lat podatkowych, nie może przekroczyć 200 tys. Euro. Całkowita kwota pomocy de minimis przyznawana przez jedno państwo członkowskie jednemu przedsiębiorstwu prowadzącemu działalność zarobkową w zakresie drogowego transportu towarów,

w okresie 3 kolejnych lat podatkowych nie może przekroczyć 100 tys. Euro (zgodnie z rozporządzeniem Komisji (UE) nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu do pomocy de minimis).

SEKCJA C. INFORMACJE O PROJEKCIE – POZOSTAŁE INFORMACJE

DOCHÓD GENEROWANY PRZEZ PROJEKT

Zgodnie ze stanowiskiem KE pomoc udzielana na podstawie art. 56 rozporządzenia 651/2014 (i rozporządzenia w sprawie pomocy na infrastrukturę lokalną) spełnia kryterium „indywidualnej weryfikacji potrzeb” wymienione w art. 61 ust. 8 lit. c) tiret trzecie rozporządzenia ogólnego.

Proszę wybrać „Nie dotyczy”

WIELKOŚĆ PROJEKTU

W punkcie tym należy zaznaczyć czy planowany projekt jest projektem dużym.

Duży projekt inwestycyjny – oznacza inwestycję początkową, której koszty kwalifikowalne, obliczane z zastosowaniem cen i kursów wymiany w dniu przyznania pomocy, przekraczają 50 mln EUR. Rozporządzenie Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznające niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu.

W związku z powyższym należy zaznaczyć pole „Nie”.

OKRES REALIZACJI

W punkcie tym należy podać rok, miesiąc oraz dzień rozpoczęcia realizacji projektu, w tym rozpoczęcia rzeczowej realizacji projektu, oraz zakończenia realizacji projektu, w tym rzeczowej realizacji projektu. Informacje te muszą być spójne z harmonogramem rzeczowo - finansowym projektu.

Należy pamiętać, że projekt może rozpocząć się po złożeniu wniosku o dofinansowanie.

Data rozpoczęcia realizacji projektu:

Należy przez to rozumieć datę poniesienia pierwszego wydatku w Projekcie, polegającego na dokonaniu przez Beneficjenta zapłaty na podstawie pierwszej faktury/innego dokumentu księgowego o równoważnej wartości dowodowej, dotyczącej wydatków kwalifikowalnych i/lub niekwalifikowalnych poniesionych w ramach Projektu, które mogą być poniesione przed rozpoczęciem prac.

Data rozpoczęcia rzeczowej realizacji projektu (rozpoczęcie prac):

Oznacza rozpoczęcie robót budowlanych związanych z inwestycją lub pierwsze prawnie wiążące zobowiązanie do zamówienia urządzeń lub inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna, zależnie od tego, co nastąpi najpierw. Zakupu gruntów ani prac przygotowawczych, takich jak uzyskanie zezwoleń i przeprowadzenie studiów wykonalności, nie uznaje się za rozpoczęcie prac. W odniesieniu do przejęć „rozpoczęcie prac” oznacza moment nabycia aktywów bezpośrednio związanych z nabytym zakładem. Rozpoczęcie rzeczowej realizacji Projektu może nastąpić po złożeniu wniosku o przyznanie pomocy.

Data zakończenia realizacji projektu:

Należy przez to rozumieć datę poniesienia ostatniego wydatku w Projekcie, polegającego na dokonaniu przez Beneficjenta zapłaty na podstawie ostatniej faktury/innego dokumentu księgowego o równoważnej wartości dowodowej, dotyczącej wydatków kwalifikowalnych lub niekwalifikowalnych poniesionych w ramach Projektu lub datę podpisania ostatniego protokołu odbioru lub innego dokumentu równoważnego w ramach realizowanego projektu w zależności od tego co następuje później. Data ta nie może być późniejsza niż data określona w umowie o dofinansowanie projektu jako data zakończenia realizacji Projektu.

Należy pamiętać, iż wniosek Beneficjenta o płatność końcową musi zostać złożony do DIP w terminie do **30 września 2019 roku**.

REJESTR WYDATKÓW

Sekcja ta służy ocenie kwalifikowalności poszczególnych wydatków planowanych do poniesienia w ramach projektu.

Poprzez kliknięcie przycisku „Dodaj” należy wykazać wszystkie niezbędne do realizacji projektu wydatki tj. wydatki kwalifikowalne jak i wydatki niekwalifikowalne.

Dane wydatku:

Każdorazowo dla danego wydatku należy określić:

1. **Kategorię wydatku;**
2. **Nazwę wydatku** – należy zachować szczegółowość, która umożliwi identyfikację kosztu.

3. **Nazwę zadania** – nazwę zadania należy rozumieć jako cele cząstkowe (np. zakup różnego rodzaju grup wyposażenia), bądź kolejne etapy realizacji projektu (np. zakup wyposażenia). Celem zadań jest zobrazowanie organizacji projektu w czasie jego realizacji przypisaniem poszczególnych wydatków. Ilość zadań oraz stopień ich szczegółowości zależy od stopnia skomplikowania samego projektu i może się wahać od jednego zadania w przypadku zakupu w projekcie tylko jednej maszyny do kilku zadań w przypadku zakupu różnorodnych środków trwałych. Sposób określenia zadań wpływa na czytelność harmonogramu rzeczowo – finansowego projektu. Dla każdego wydatku wymienionego w kategorii wydatków należy określić zadanie, w ramach którego planowane jest jego poniesienie.
4. **Uzasadnienie wydatku** – opis wydatków powinien być możliwie dokładny i konkretny. W szczególności opis musi zawierać dokładną liczbę urządzeń/maszyn/elementów (środków trwałych/wartości niematerialnych i prawnych) oraz parametry przedmiotów (środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych), które planowane są do zakupu. Z jednej strony należy unikać określeń zbyt ogólnikowych takich jak: „np.”, „około”, „inne”, „m.in.”, z drugiej – niedopuszczalne jest stosowanie opisu zbyt precyzyjnego oraz używanie nazw własnych, wskazujących na konkretny typ, model, producenta urządzeń/maszyn/elementów, co narusza zasady konkurencyjności. W wypadku zakupu tzw. kompletów środków trwałych (np. narzędzi, itp.) należy określić szczegółowo z czego składa się taki zestaw lub wskazać zewnętrzne źródło opisujące jednoznacznie skład czy zakres ilościowy takiego zakupu. Katalog wydatków nie może być otwarty (tzn. nie może zawierać wyrażen takich jak „np.”, „i inne”, „m.in.”).

Należy pamiętać, aby zarówno nazwa wydatku, jak i jego opis, wskazywały jednoznacznie, co Wnioskodawca w ramach projektu zamierza zakupić (jakiego rodzaju przedmioty, urządzenia, materiały, roboty itp.) Jakość zawartego uzasadnienia będzie miała szczególne znaczenie w opisie maszyn i urządzeń wykonywanych na indywidualne zamówienie czy w pozycjach o wysokim koszcie zakupu.

5. **Przez kogo ponoszony (Wnioskodawca/Partner)** - należy wskazać przez kogo ponoszony będzie wydatek.

Ponadto w uzasadnieniu wydatku należy podać, w oparciu o jakie kryteria dokonano wyboru przedmiotów objętych dofinansowaniem:

1. Kryterium techniczne – należy określić kluczowe/najważniejsze parametry techniczne, jakie muszą spełniać zakupione przedmioty, urządzenia. Niedopuszczalne przy tym jest używanie wartości skwantyfikowanych, parametry obligatoryjnie należy opisać poprzez podanie wartości brzegowych (tj. „min-max”) oraz cech charakterystycznych, opisujących dany rodzaj urządzenia i pozwalających na jednoznaczne stwierdzenie o jakie urządzenie techniczne chodzi i jakie posiada ono możliwości (np. obszar roboczy, moc, wydajność). Należy unikać podawania parametrów nieistotnych z punktu widzenia potrzeb inwestycyjnych. W przypadku możliwości należy podać jednostki miar poszczególnych wydatków.
2. Kryterium ekonomiczne – opis punktu musi uzasadniać, że:
 - a. wysokość wydatków jest adekwatna do wdrożenia zaplanowanych działań - w szczególności należy podać informacje w zakresie porównania do innych rozwiązań istniejących na rynku w odniesieniu do poziomu cen, jakości i wydajności;
 - b. wydatek jest konieczny do osiągnięcia celów projektu.
3. Kryterium funkcjonalne – jakie zadania i funkcje ma spełniać dany przedmiot (środek trwały/wartość niematerialna i prawna), objęty dofinansowaniem i w jakim stopniu przyczynia się do realizacji całego projektu.

Opis kryteriów musi precyzyjnie odwoływać się do aspektu ekonomicznego jak i technicznego. Opis nie może odwoływać się do ogólnych sformułowań, np. „urządzenie charakteryzuje się wysokimi parametrami technicznymi”, „urządzenie należy do światowej czołówki w danej klasie”, czy „z uwagi na znajomość rynku określono cenę”. Opis nie może być jedynie deklaracją spełniania przez wydatek kryteriów (technicznych, ekonomicznych, funkcjonalnych) ale zawierać mierzalne dane oraz umożliwiać weryfikowalność przedstawionych założeń, a w szczególności wysokości cen.

Liczba środków trwałych/kompletów/zestawów (dotyczy tylko i wyłącznie następujących kategorii wydatków: „Środki trwałe” oraz „Wartości niematerialne i prawne”: należy wpisać zgodą ze stanem faktycznym i treścią uzasadnienia ilość nabytych środków trwałych, kompletów lub zestawów.

Brak odpowiednio opisanego uzasadnienia, lakoniczny lub niepełny opis, mogą budzić wątpliwości oceniających projekt. W takim wypadku Wnioskodawca może zostać zobowiązany do złożenia dodatkowych wyjaśnień, bądź może to doprowadzić do uznania wydatku za niekwalifikowalny albo nie związany z celami projektu.

W wypadku dokonywania zakupów środków używanych (wydatki na zakup używanych środków trwałych innych niż budynki jest niekwalifikowalne) należy szczegółowo opisać przesłanki podjęcia takiego wyboru.

Niekwalifikowalne wydatki:

W ramach Schematu 1.3 A:

- Wydatki na wewnętrzną infrastrukturę komunikacyjną przewyższające 49% wartości projektu
- Wydatki na zewnętrzną infrastrukturę komunikacyjną (drogi dojazdowe do terenów inwestycyjnych będących przedmiotem projektu)
- Wydatki na zakup używanych środków trwałych innych niż budynki
- Wydatki na wynagrodzenia będące efektem tworzenia nowych miejsc pracy
- Wydatki na zakup środków transportu i urządzeń transportowych

W ramach Schematu 1.3 B:

- Wydatki na zakup używanych środków trwałych innych niż budynki
- Wydatki na uzyskanie certyfikatów jakości dla instytucji, które zarządzają infrastrukturą dla przedsiębiorstw
- Wydatki na wynagrodzenia będące efektem tworzenia nowych miejsc pracy
- Wydatki na zakup środków transportu i urządzeń transportowych

WYDATKI MOŻLIWE DO FINANSOWANIA DLA DZIAŁANIA 1.3 A i B:

A. Zgodnie z art. 56 rozporządzenia Komisji (UE) Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r.:

P.1. ŚRODKI TRWAŁE (inne niż wymienione w punktach P.4 i P.5)

W ramach wydatków planowanych w tej kategorii należy wyróżnić wydatki na nabycie maszyn i urządzeń oraz pozostałych środków trwałych, których zakup jest niezbędny do realizacji projektu.

Nazwy wydatków powinny odnosić się do powszechnie przyjętego nazewnictwa wynikającego z norm przyjętych w danej branży (PKWiU, KŚT, Sekocenbud, E-Bistyp itp.). Nazwa wydatku musi odpowiadać nazwie fachowej i jednoznacznie wskazywać istotę urządzenia, jednak co do zasady nie należy stosować nazw własnych, wskazujących na konkretny model/producenta urządzenia.

Każdy środek trwały powinien zostać opisany w oddzielnej pozycji we wniosku. Nabywane przedmioty należy wymienić w osobnych pozycjach we wniosku, nawet jeśli zostaną później zaksięgowane jako jeden środek trwały.

. W każdym z przypadków w opisie wydatku należy zawrzeć informację czy wydatek zostanie zaksięgowany jako samodzielny środek trwały czy zostanie ujęty . Łączenie wydatków powinno występować jedynie w przypadku braku możliwości technicznych wynikających z ograniczeń co do ilości pozycji. Połączenie wydatków polega na wydzieleniu ich do osobnych pozycji w oparciu o podział funkcjonalny bądź przedmiotowy.

Wydatek na zakup środka trwałego będzie zaliczany do kwalifikowalnych, jeżeli środek trwały będzie niezbędny do realizacji projektu, będzie na stałe zainstalowany w projekcie oraz włączony w rejestr (ewidencję) środków trwałych Beneficjenta i będzie traktowany jako wydatek inwestycyjny zgodnie z zasadami rachunkowości.

Wydatki na nabycie ruchomych środków trwałych mogą zostać uznane za kwalifikowalne, jeżeli spełniają łącznie następujące warunki:

- zostaną nabyte od strony trzeciej na warunkach rynkowych; oraz
- środek trwały nie zostanie nabyty od osoby najbliższej bądź przedsiębiorstwa, którego właścicielem lub podmiotem zarządzającym jest wnioskodawca/beneficjent lub osoba najbliższa; oraz
- zostaną ujęte w ewidencji środków trwałych przedsiębiorcy i traktowane jako wydatki inwestycyjne zgodnie z przepisami o rachunkowości.

W ramach działania 1.3 A i B nie można nabywać środków transportu.

Wydatki niekwalifikowalne - Wydatki na zakup używanych środków trwałych innych niż budynki.

Uwaga!

Nowy środek trwały to wytworzony (wyprodukowany) przez fabrykę (zakład przemysłowy) środek trwały, który przed nabyciem nie był w jakiejkolwiek formie używany. Muszą to być fabrycznie nowe środki trwałe, co oznacza, że powinny one pochodzić bezpośrednio od producenta lub od podmiotów pośredniczących w ich obrocie. Za fabrycznie nowe środki trwałe można również uznać nabyte od innych zbywców, w przypadku gdy uprzednio nie były używane (eksploatowane) oraz nigdy nie zostały zaewidencjonowane w ewidencji środków trwałych i nie podlegały amortyzacji.

P.2. WARTOŚCI NIEMATERIALNE I PRAWNE

Należy wymienić wydatki na zakup wartości niematerialnych i prawnych niezbędnych do realizacji projektu. Opis musi zawierać uzasadnienie sposobu oszacowania ceny zgodnie z zasadami wskazanymi w punkcie.

Wydatki poniesione na nabycie wartości niematerialnych i prawnych związanych z transferem technologii przez nabycie patentów, licencji, know-how lub nieopatentowanej wiedzy technicznej mogą zostać uznane za wydatki kwalifikowalne jeżeli spełniają łącznie następujące warunki:

- 1) będą wykorzystywane wyłącznie w ramach przedsiębiorstwa objętego pomocą,
- 2) będą podlegać amortyzacji zgodnie z przepisami o rachunkowości,
- 3) będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, przy czym kupujący nie może sprawować nad sprzedawcą, a sprzedawca nad kupującym kontroli, o której mowa w art. 3 rozporządzenia Rady (WE) nr 139/2004 z dnia 20 stycznia 2004 r. w sprawie kontroli koncentracji przedsiębiorstw (rozporządzenie WE w sprawie łączenia przedsiębiorstw) (Dz. Urz. UE L 24 z 29.01.2004, str. 1; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 8 t. 3, str. 40),
- 4) będą stanowić aktywa przedsiębiorcy co najmniej przez okres 3 lat.

P.3. ROBOTY I MATERIAŁY BUDOWLANE

Należy wymienić planowane wydatki na roboty i materiały budowlane niezbędne do realizacji projektu.

P.4. NIERUCHOMOŚCI NIEZABUDOWANE (Grunty)

Można uwzględnić wydatki na nabycie prawa własności lub wieczystego użytkowania gruntów niezabudowanych.

P.5. NIERUCHOMOŚCI ZABUDOWANE

Wydatkiem kwalifikowalnym jest część wydatku związana z nabyciem nieruchomości zabudowanej, która dotyczy części nieruchomości wykorzystywanej bezpośrednio do realizacji projektu.

P.11 WKŁAD NIEPIENIĘŻNY

Wkład niepieniężny może stanowić wydatek kwalifikowalny zgodnie z **Podrozdziałem 6.10. Wkład niepieniężnym** „Wytycznych dotyczących kwalifikowalności wydatków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020”

B. Z pomocy de minimis:

P.7. PRZYGOTOWANIE DOKUMENTACJI PROJEKTU

Kwalifikowalne są wydatki na przygotowanie dokumentacji projektu (wymaganej prawem krajowym lub wspólnotowym, bądź przez IZ RPO WD) nieprzekraczające 8% wartości całkowitych wydatków kwalifikowalnych projektu. Limit ten weryfikowany jest jednorazowo na etapie oceny wniosku o dofinansowanie. Wydatki poniesione na dokumenty o charakterze planistycznym, takie jak Lokalny Plan Rewitalizacji czy Program Gospodarki Niskoemisyjnej nie mogą stanowić kosztów kwalifikowalnych w projekcie.

PRZYKŁAD: Wydatkiem kwalifikowalnym może być w szczególności wydatek poniesiony na opracowanie dokumentacji związanej z przygotowaniem projektu:

- biznesplan, studium wykonalności (w przypadku, gdy ten sam wykonawca będzie w ramach jednego zamówienia opracowywał również niekwalifikowalną dokumentację projektową, np. formularz wniosku o dofinansowanie/ wniosek o potwierdzenie wkładu finansowego w przypadku projektów dużych, warunkiem kwalifikowalności biznesplanu/ studium wykonalności, będzie rozbieżność w umowie z tymże wykonawcą kosztów na dokumentację kwalifikowalną oraz niekwalifikowalną. Ww. rozbieżność kosztów należy również zastosować na etapie rozliczania, tj. na fakturze lub innym dokumencie księgowym o równoważnej wartości dowodowej);
- mapy lub szkiców sytuujących projekt;
- inna dokumentacja techniczna lub finansowa niezbędna do realizacji projektu (np. projekt budowlany, raport oddziaływania na środowisko, ekspertyzy).

Niekwalifikowalne są wydatki na wypełnienie formularza wniosku o dofinansowania oraz wniosku o potwierdzenie wkładu finansowego w przypadku dużych projektów zgodnie z załącznikiem nr 6 do SZOOP RPO WD

P.9.1 WYDATKI/KSZTY OSOBOWE ZWIĄZANE Z ZARZĄDZANIEM PROJEKTU oraz P.9.2 WYDATKI/KSZTY OSOBOWE ZWIĄZANE Z ZARZĄDZANIEM PROJEKTU Z TYTUŁU UMOWY O PRACĘ

Kwalifikowalne są wydatki związane z wynagrodzeniem osoby wykonującej – na podstawie stosunku pracy w oparciu o przepisy kodeksu pracy lub na podstawie umowy cywilnoprawnej bądź innej nienazwanej w oparciu o przepisy kodeksu cywilnego – prace/czynności na rzecz beneficjenta, partnera w projekcie lub podmiotu realizującego projekt czynności związane z zarządzaniem projektem, nieprzekraczające 1% całkowitych wydatków kwalifikowalnych w ramach projektu (2% dla projektów o wartości poniżej 500 000 PLN wydatków kwalifikowalnych) i nie przekraczające 5 000 PLN brutto miesięcznie. Limit 5 000 PLN brutto miesięcznie jest liczony na poziomie projektu, niezależnie od ilości osób zaangażowanych w zarządzanie projektem. Przy czym kwalifikowalne mogą być wydatki osobowe związane z wynagrodzeniem ww. osób przy wykonywaniu ww. czynności w projekcie, jeżeli łącznie spełnione zostaną m.in. następujące warunki:

- ww. osoba jest bezpośrednio zaangażowana w wykonywanie ww. czynności w ramach projektu;
- mogą być uwzględniane tylko te ww. osoby, które w co najmniej 25% czasu w danym okresie rozliczeniowym wykonują zadania kwalifikowalne w ramach projektu; wówczas za kwalifikowalną może być uznana ta część wynagrodzenia, która odpowiada procentowemu bezpośredniemu zaangażowaniu ww. osoby w wykonywanie czynności w ramach projektu;

- wydatki ponoszone są wyłącznie w okresie realizacji projektu oraz za okres, w którym ww. osoba wykonywała faktycznie czynności związane w ramach projektu.

W przypadku, gdy zarządzanie projektem jest wykonywane przez podmiot wybrany zgodnie z zasadą konkurencyjności/ ustawą Prawo zamówień publicznych, wydatki dotyczące jego wynagrodzenia są kwalifikowalne w takiej wysokości, jaka wynika z podpisanej umowy.

Podsumowując:

W P.9.1 należy wykazać wydatki, które Wnioskodawca ponosi zgodnie są z zasadą konkurencyjności/ustawą Prawo zamówień publicznych z wyłączeniem umowy o pracę.

W P.9.2 należy wykazać wydatki dotyczące umowy o pracę lub umów cywilnoprawnych, inne niż w P.9.1– z limitem 1% lub 2%.

P.14 INFORMACJA I PROMOCJA

P.14.1 informacja i promocja projektu

Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem są wydatki związane z obowiązkiem informacyjnym beneficjenta jak i możliwość podjęcia dodatkowych działań informacyjno-promocyjnych. Wydatki nie przekraczające 2% wydatków kwalifikowalnych dla projektów o wartości poniżej 500 000 PLN wydatków kwalifikowalnych lub 1% dla projektów o wartości wydatków kwalifikowalnych powyżej 500 000 PLN. Limit weryfikowany jest jednorazowo w momencie oceny wniosku o dofinansowanie. Zasady ponoszenia kosztów w ramach tej kategorii zostały zawarte w *Podręczniku wnioskodawcy i beneficjenta programów polityki spójności 2014-2020 w zakresie informacji i promocji*

P.14.2 informacja i promocja dotyczące rozpowszechnienia informacji o możliwościach inwestycyjnych na terenie województwa (Schemat 1.3 A)

Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem są wydatki związane z rozpowszechnianiem informacji o możliwościach inwestycyjnych na terenie województwa do 5% wartości wydatków kwalifikowalnych w projekcie.

HARMONOGRAM RZECZOWO – FINANSOWY

W punkcie tym należy wskazać rok i kwartały w których ponoszone będą wydatki

Wydatki całkowite (PLN) / W tym wydatki kwalifikowalne (PLN) – należy wyszczególnić wartości wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem spośród całkowitych wydatków projektu. Przy określaniu wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w ramach poszczególnych kategorii wydatków, należy mieć na uwadze rodzaj projektów podlegających dofinansowaniu określony w Ogłoszeniu o konkursie oraz SZOOP RPO WD 2014-2020⁸.

Należy wykazać wydatki kwalifikowalne, tj. niezbędne do prawidłowej realizacji projektu oraz zgodne z zasadami określonymi w ww. Załączniku, jakie Wnioskodawca zamierza ponieść w trakcie realizacji projektu, przyporządkowując je do odpowiedniej kategorii kosztów.

SEKCJA D. DANE BUDŻETOWE – REJESTR ROBÓT I MATERIAŁÓW BUDOWLANYCH

Załącznik nr 6 do Szczegółowego opisu osi priorytetowych RPO WD 2014-2020 – Zasady kwalifikowalności wydatków w RPO WD 2014-2020.

REJESTR ROBÓT I MATERIAŁÓW BUDOWLANYCH

Sekcja ta służy ocenie kwalifikowalności poszczególnych wydatków w zakresie robót i materiałów budowlanych planowanych do poniesienia w ramach projektu.

Poprzez kliknięcie przycisku „Dodaj” należy wykazać wszystkie niezbędne do realizacji projektu wydatki tj. wydatki kwalifikowalne jak i wydatki niekwalifikowalne.

Przy wypełnianiu tej sekcji należy postępować analogicznie jak w przypadku *Sekcji D. Dane budżetowe – Rejestr wydatków*.

SEKCJA D. DANE BUDŻETOWE – WYDATKI ORAZ ŹRÓDŁA FINSOWANIA PROJEKTU

WYDATKI ORAZ ŹRÓDŁA FINSOWANIA PROJEKTU - PODSUMOWANIE

Sekcja składa się z trzech części:

1. Wydatki projektu:

Wypełniana jest automatycznie na podstawie danych zawartych w *Sekcji D. Dane budżetowe – Rejestr wydatków*.

2. Źródła finansowania wydatków kwalifikowalnych projektu:

Wypełniana jest automatycznie i obrazuje finansowanie projektu ze środków Funduszu Rozwoju Regionalnego oraz wkładu własnego Wnioskodawcy.

3. Środki gwarantowane przez Wnioskodawcę:

Należy wskazać wartość wydatków kwalifikowalnych i niekwalifikowalnych w ramach projektu, które będą finansowane ze środków własnych do momentu wypłaty wsparcia, w podziale na:

- kredyt bankowy;
- leasing;
- kredyt bankowy udzielony ze środków Europejskiego Banku Inwestycyjnego;
- zaliczka (dotyczy wydatków kwalifikowanych)

Posiadanie środków finansowych na realizację projektu powinno być poparte poprzez dostarczenie wraz z wnioskiem o dofinansowanie następujących, przykładowych dokumentów (oprócz kopii umowy, promesy kredytowej i promesy leasingu):

- Wyciąg/zaświadczenie z banku z rachunków bankowych Wnioskodawcy, w tym rachunków inwestycyjnych ze wskazaniem środków na nich zgromadzonych nie starszych niż 7 dni kalendarzowych do dnia składania wniosku o dofinansowanie;
- w przypadku finansowania projektu z pożyczki należy dostarczyć umowę pożyczki, z potwierdzeniem jej rejestracji we właściwym urzędzie skarbowym, a także dokumenty potwierdzające fakt posiadania środków finansowych przez pożyczkodawcę, np. jak wyżej zdefiniowane;
- w przypadku dopłaty do kapitału spółki – dokumenty statutowe spółki wraz z potwierdzeniem wpływu środków pieniężnych z omawianej operacji na konto Wnioskodawcy;

SEKCJA D. DANE BUDŻETOWE – POZIOM DOFINANSOWANIA

Schemat 1.3 A i 1.3 B

Kwota pomocy przyznana będzie zgodnie z § 7 i § 8 rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 5 sierpnia 2015 r. w sprawie udzielania pomocy inwestycyjnej na infrastrukturę lokalną w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 (zwane dalej rozporządzeniem w sprawie pomocy na infrastrukturę lokalną) na:

- Kosztami kwalifikowalnymi są koszty inwestycji w rzeczowe aktywa trwałe⁹ oraz wartości niematerialne i prawne¹⁰.

Kwota pomocy nie może przekraczać różnicy między kosztami kwalifikowalnymi, a zyskiem operacyjnym z inwestycji (przy czym maksymalny poziom dofinansowania nie może przekraczać 85% wydatków kwalifikowalnych).

Zysk operacyjny odlicza się od kosztów kwalifikowalnych *ex ante* na podstawie rozsądnych prognoz albo przy użyciu mechanizmu wycofania.

⁹ Rzeczowe aktywa trwałe oznaczają aktywa obejmujące grunty, budynki, zakład, urządzenia i wyposażenie (zgodnie z art. 2 pkt 29 rozporządzenia nr 651/2014).

¹⁰ Wartości niematerialne i prawne oznaczają aktywa nieposiadające postaci fizycznej ani finansowej, takie jak patenty, licencje, *know-how* lub inna własność intelektualna (zgodnie z art. 2 pkt 30 rozporządzenia nr 651/2014).

„Zysk operacyjny” oznacza różnicę między zdyskontowanymi dochodami, a zdyskontowanymi kosztami operacyjnymi w danym cyklu życia inwestycji¹¹, gdy różnica ta jest wartością dodatnią. Koszty operacyjne obejmują koszty, takie jak koszty personelu, materiałów, zakontraktowanych usług, komunikacji, energii, konserwacji, czynszu, administracji, lecz nie uwzględniają kosztów amortyzacji i kosztów finansowania, jeśli zostały one objęte zakresem pomocy inwestycyjnej¹².

Wszystkie kwoty uwzględniane przy obliczaniu powinny być kwotami przed potrąceniem podatku lub innych opłat.

Wartość kosztów kwalifikowalnych powinna być dyskontowana do wartości na dzień przyznania pomocy. Stopę dyskontową należy przyjąć zgodnie z komunikatem Komisji w sprawie zmiany metody ustalania stóp referencyjnych i dyskontowych (Dz. U. UE. C. 2008. 14. 6)¹³.

Uwaga!

Do wniosku o dofinansowanie należy dołączyć stosowne wyliczenia zgodnie z załącznikiem dotyczącym wyliczenia kwoty pomocy: *„Wyliczenia kwoty pomocy zgodnie z art. 56 Rozporządzenie Komisji (UE) Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r.”*

Wydatki nieobjęte rozporządzeniem w sprawie pomocy na infrastrukturę lokalną finansowane będą na podstawie rozporządzenia Komisji (UE) nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej do pomocy de minimis.

Wydatki kwalifikowalne możliwe do finansowania na podstawie ww. rozporządzenia:

- a) wydatki związane z przygotowaniem dokumentacji projektu,
- b) wydatki osobowe związane z zarządzaniem projektem/ koszty osobowe związane z zarządzaniem projektem z tytułu umowy o pracę,
- c) wydatki związane z działaniami informacyjno-promocyjnymi projektu,
- d) działania informacyjno-promocyjne, dotyczące rozpowszechniania informacji o możliwościach inwestycyjnych na terenie województwa do 5% wartości wydatków kwalifikowalnych w projekcie (wyłącznie Schemat 1.3 A)

Maksymalny poziom dofinansowania ww. wydatków jako pomocy de minimis będzie adekwatnie do poziomu dofinansowania wyliczonego na podstawie obliczenia kwoty pomocy otrzymanej na inwestycję w projekcie na podstawie rozporządzenia w sprawie pomocy na infrastrukturę lokalną (przy czym maksymalny poziom dofinansowania nie może przekraczać 85% wydatków kwalifikowalnych).

W ust. 2 art. 3 Rozporządzenia Komisji 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej do pomocy de minimis, określony został

¹¹ Należy przez to rozumieć okres amortyzacji zgodny z polityką rachunkowości beneficjenta/operatora oraz ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (tekst jedn. Dz. U. z 2013 r., poz. 330)

¹² Art. 2 pkt. 39 rozporządzenia Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu.

¹³ Wartość stopy bazowej do określenia stopy dyskontowej jest ogłaszana w Zawiadomieniu Komisji w sprawie bieżących stóp procentowych od zwracanej pomocy państwa oraz stóp referencyjnych/dyskontowych obowiązujących 28 państw członkowskich od dnia 1 czerwca 2016 r. (Dziennik Urzędowy Unii Europejskiej (2016/C 176/03) – 18.05.2016, C 176/3). Na dzień ogłoszenia konkursu stopa dyskontowa wynosi 1,83. Jeżeli wartość ta ulegnie zmianie na etapie podpisywania umowy o dofinansowanie, Beneficjenci zobligowani są do korekty wyliczenia kwoty pomocy.

limit całkowitej pomocy de minimis przyznany jednemu przedsiębiorstwu, który nie może przekroczyć 200.000 EUR w okresie trzech lat podatkowych. Jedno przedsiębiorstwo w tym znaczeniu może stanowić grupa podmiotów, które funkcjonują jako „jeden organizm gospodarczy”. Zgodnie z definicją poprzez jedno przedsiębiorstwo rozumie się wszystkie jednostki gospodarcze, które są ze sobą powiązane co najmniej jednym z następujących stosunków:

- a) jedna jednostka gospodarcza posiada w drugiej jednostce gospodarczej większość praw głosu akcjonariuszy, wspólników lub członków;
- b) jedna jednostka gospodarcza ma prawo wyznaczyć lub odwołać większość członków organu administracyjnego, zarządzającego lub nadzorczego innej jednostki gospodarczej;
- c) jedna jednostka gospodarcza ma prawo wywierać dominujący wpływ na inną jednostkę gospodarczą zgodnie z umową zawartą z tą jednostką lub postanowieniami w jej akcie założycielskim lub umowie spółki;
- d) jedna jednostka gospodarcza, która jest akcjonariuszem lub wspólnikiem w innej jednostce gospodarczej lub jej członkiem, samodzielnie kontroluje, zgodnie z porozumieniem z innymi akcjonariuszami, wspólnikami lub członkami tej jednostki, większość praw głosu akcjonariuszy, wspólników lub członków tej jednostki.

Maksymalna wartość wydatków kwalifikowalnych (zgodnie z SZOOP RPO WD 2014-2020):

Schemat 1.3 A Maksymalna wartość wydatków kwalifikowalnych to 10 mln zł

Schemat 1.3 B Maksymalna wartość wydatków kwalifikowalnych to 20 mln zł

UWAGA:

Obowiązek prawidłowego określenia kosztów kwalifikowalnych należy do podmiotu ubiegającego się o udzielenie pomocy, czego dokonuje we wniosku.

Przy planowaniu wydatków konieczne jest uwzględnienie zapisów SZOOP – załącznik nr 6

SEKCJA D. DANE BUDŻETOWE – PLANOWANE WYDATKI W RAMACH PROJEKTU - PODSUMOWANIE

Generator wniosków aplikacyjnych:

Fundusze Europejskie Program Regionalny DOLNY ŚLĄSK Unia Europejska Europejskie Fundusze Strukturalne i Inwestycyjne

Utwórz PDF >> Sprawdź Pomoc Dok. do pobrania >> Wstecz Dalej Prześlij wniosek do Instytucji

Podsumowanie - planowane wydatki w ramach projektu

Planowane wydatki w ramach projektu - podsumowanie				
Rodzaj	Wnioskodawca	Suma wydatków kwalifikowalnych	Maksymalny limit wydatków kwalifikowalnych	Udział wnioskowany
P.1 Środki trwałe	0,00	0,00	100%	0,00%
P.2 Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	100%	0,00%
P.3 Roboty i materiały budowlane	0,00	0,00	100%	0,00%
P.7 Przygotowanie dokumentacji projektu	0,00	0,00	100%	0,00%
P.9.1 Wydatki/koszty osobowe związane z zarządzaniem projektem	0,00	0,00	100%	0,00%
P.9.2 Wydatki/koszty osobowe związane z zarządzaniem projektem z tytułu UMOWY O PRACĘ	0,00	0,00	2%	0,00%
P.11 Wkład niepieniężny	0,00	0,00	100%	0,00%
P.14 Informacja i promocja, a) informacja i promocja projektu	0,00	0,00	2%	0,00%
P.14 Informacja i promocja, b) informacja i promocja dotyczące rozpowszechnienia informacji o możliwościach inwestycyjnych na terenie województwa	0,00	0,00	5%	0,00%
Suma wydatków kwalifikowalnych	0,00	0,00		
Suma wydatków całkowitych	0,00	0,00		
Wnioskowane dofinansowanie	0,00	0,00		
Maksymalne dofinansowanie	0,00	0,00		
Wydatki związane z pomocą de minimis	0,00	0,00		
Dofinansowanie związane z pomocą de minimis	0,00	0,00		

Suma kontrolna: 387D-AED6-768B-8788 Zamknij

PLANOWANE WYDATKI W RAMACH PROJEKTU – PODSUMOWANIE

Tabela wypełniana jest automatycznie na podstawie danych podanych w poprzednich sekcjach.

SEKCJA D. DANE BUDŻETOWE – HARMONOGRAM RZECZOWO - FINANSOWY

Edycja

Fundusze Europejskie Program Regionalny DOLNY ŚLĄSK Unia Europejska Europejskie Fundusze Strukturalne i Inwestycyjne

Utwórz PDF >> Sprawdź Pomoc Dok. do pobrania >> Wstecz Dalej Prześlij wniosek do Instytucji

Harmonogram rzeczowo-finansowy

Harmonogram rzeczowo-finansowy		
Rejestr wydatków	Kwota całkowita	Kwota kwalifikowalna
Razem	0,00	0,00

Rejestr robót i materiałów budowlanych	Kwota całkowita	Kwota kwalifikowalna
Razem	0,00	0,00

Suma kontrolna: 552A-6DD1-2CDC-098B Zamknij

HARMONOGRAM RZECZOWO - FINANSOWY

Harmonogram rzeczowo – finansowy projektu przedstawia czasowy przebieg realizacji projektu w podziale na zadania (cele cząstkowe), których wypełnienie skutkuje osiągnięciem celu projektu.

Sekcja ta jest bezpośrednio połączona z *Sekcją D. Dane budżetowe – Rejestr wydatków* oraz z *Sekcją D. Dane budżetowe – Rejestr robót i materiałów budowlanych* i wypełniana jest automatycznie na podstawie w/w sekcji.

Podany okres realizacji projektu musi mieścić się w ramach czasowych określonym w *Ogłoszeniu o konkursie*.

SEKCJA D. DANE BUDŻETOWE – WSKAŹNIKI MIERZALNE

WSKAŹNIKI MIERZALNE

Beneficjent jest zobowiązany osiągnąć cele i wskaźniki produktu i rezultatu zakładane we wniosku o dofinansowanie, a także utrzymać te cele i wskaźniki w okresie trwałości Projektu.

Wartość bazowa (tzn. wartość w momencie rozpoczęcia realizacji projektu) w przypadku każdego wskaźnika powinna być wykazana na poziomie „0”.

Efekt wsparcia na poziomie projektu występuje:

- a) w przypadku wskaźników produktu – w okresie od podpisania umowy o dofinansowanie, przy czym osiągnięte wartości powinny zostać wykazane najpóźniej we wniosku o płatność końcową,
- b) w przypadku wskaźników rezultatu określonych na poziomie projektu:
 - w okresie 12 miesięcy od zakończenia okresu realizacji projektu określonego w umowie o dofinansowaniu projektu
 - w okresie trwania projektu, na zasadach określonych przez DIP - w przypadku wskaźników, których termin realizacji został wydłużony na wniosek beneficjenta i za zgodą DIP,

Wskaźniki służą ilościowej prezentacji działań podjętych w ramach projektu i ich rezultatów. Należy je zdefiniować w taki sposób, by dostarczały łatwo weryfikowalnych informacji, na podstawie których można zmierzyć postęp realizacji projektu względem przyjętych założeń i adekwatne do celu projektu. Muszą być logicznie powiązane z projektem i spójne. Zależność między zadaniami, produktami i rezultatami również powinna być spójna.

Każdy ze wskaźników powinien posiadać następujące cechy:

adekwatność – wskaźnik powinien być dostosowany do charakteru projektu oraz oczekiwanych efektów związanych z jego realizacją;

mierzalność – wskaźnik powinien być kwantyfikowalny, a więc wyrażony w wartościach liczbowych;

wiarygodność – wskaźnik powinien być zdefiniowany w taki sposób, aby jego ewentualna weryfikacja nie nastręczała trudności;

dostępność – wskaźnik powinien być łatwy do określenia w wyniku realizacji projektu;

określenie w czasie – powinien zostać określony rok osiągnięcia wartości docelowej wskaźnika oraz okres, w którym mierzony będzie wskaźnik.

Uwaga!

Załącznik numer 1 do instrukcji *Lista wskaźników na poziomie projektu dla działania 1.3. A i B Rozwój przedsiębiorczości RPO WD 2014-2020* stanowi materiał pomocniczym przy wypełnianiu sekcji dotyczącej wskaźników.

SEKCJA D. DANE BUDŻETOWE – SPOSÓB I CZĘSTOTLIWOŚĆ MONITOROWANIA I POMIARU WSKAŹNIKÓW

S.2. Sposób i częstotliwość monitorowania i pomiaru wskaźników	
Opis	
(limit znaków 0 / 4000)	
3. Średnia wielkość zatrudnienia za dwanaście ostatnich miesięcy:	0,00
w tym pracownicy działu B i H:	0,00
4. Wielkość zatrudnienia na dzień zakończenia realizacji projektu:	0,00
w tym pracownicy działu B i H:	0,00
5. Ilość stworzonych miejsc pracy w wyniku realizacji projektu:	
nowi:	0,00
medycyn:	0,00
osób niepełnosprawnych:	0,00
pracowników realnow-badawczych:	0,00
na obszarach wiejskich:	0,00

SPOSÓB I CZĘSTOTLIWOŚĆ MONITOROWANIA I POMIARU WSKAŹNIKÓW

W tej sekcji należy podać informację, czy i w jaki sposób będą badane wskaźniki projektu i jak zostanie zorganizowany system monitoringu i kto będzie je monitorował. Źródła weryfikacji wskaźników mogą pochodzić bezpośrednio z dokumentacji projektowej.

Ponadto w punkcie należy przedstawić metodologię osiągnięcia wartości docelowej wskaźników.

Należy pamiętać, że wniosek o dofinansowanie – w tym podane wskaźniki - będzie oceniany pod kątem wiarygodności i rzetelności.

Jeżeli wskaźnikiem produktu jest zakup np. maszyn – konieczne jest posiadanie pełnej dokumentacji technicznej wymaganej dla danego typu urządzenia (instrukcje obsługi, instrukcje stanowiskowe, gwarancje, dokumentacja przebiegu, napraw, DTR, protokół identyfikacji z potwierdzeniem zgodności producenta oraz pozostałą dokumentacją wymaganą w ramach obowiązków kontrolnych).

Średnia wielkość zatrudnienia za 12 ostatnich miesięcy:

Należy podać średnią wielkość zatrudnienia w przedsiębiorstwie za dwanaście ostatnich miesięcy wyliczoną na podstawie dokumentów ZUS. Wielkość zatrudnienia winna zostać wyrażona w EPC (ekwiwalencie pełnego czasu pracy). Liczone są wyłącznie miejsca pracy, które mogą być przeliczone na ww. jednostkę (wyłącznie umowy o pracę w pełnym wymiarze czasu pracy, dla której przyjmuje się wartość EPC=1) w okresie jednego roku. Praca w niepełnym wymiarze godzin i praca sezonowa

powinny zostać przeliczone na odpowiednią część EPC (np. praca całoroczna w wymiarze pół etatu 0,5 etatu = 0,5 EPC).

Wielkość zatrudnienia na dzień zakończenia realizacji projektu:

Należy podać planowaną wielkość zatrudnienia w przedsiębiorstwie na dzień zakończenia realizacji projektu (z uwzględnieniem miejsc pracy planowanych do utworzenia w wyniku realizacji projektu). Wskazana wielkość winna zostać wyrażona w EPC.

Ilość stworzonych miejsc pracy w wyniku realizacji projektu:

Należy podać liczbę stworzonych miejsc pracy w podziale na: kobiety, mężczyźni, osoby niepełnosprawne, pracownicy badawczo-naukowi, na obszarach wiejskich. Wskazana wielkość winna zostać wyrażona w EPC.

Wartości wskazane w przedmiotowym punkcie muszą być spójne z wartościami wskazanymi we wskaźnikach dotyczących zatrudnienia.

W opisie do punktu proszę podać dokumenty, na podstawie których będzie mierzony wskaźnik zatrudnienia oraz podać dokładne wyliczenia na EPC.

Należy również określić stanowiska, na jakie zostaną przyjęci nowozatrudnieni, jaki będzie ich zakres obowiązków oraz wskazać, jakie kryteria będą brane pod uwagę przy rekrutacji.

SEKCJA D. DANE BUDŻETOWE – ZAŁOŻENIA ANALIZA FINANSOWA

The screenshot shows a web application interface for editing financial analysis assumptions. The window title is 'Edycja'. The top navigation bar includes logos for 'Fundusze Europejskie', 'DOLNY ŚLĄSK', and 'Unia Europejska'. Below the logos are buttons for 'Utwórz PDF >>', 'Sprawdź', 'Pomoc', 'Dok. do pobrania >>', 'Wstecz', 'Dalej', and 'Prześlij wniosek do Instytucji'. The left sidebar contains a 'MENU' section with links to 'Pomoc publiczna', 'Pomoc de minimis', 'Pozostałe informacje', and 'D. DANE BUDŻETOWE - PLANOW...'. Under 'D. DANE BUDŻETOWE - PLANOW...' are links to 'Rejestr wydatków', 'Rejestr robót i materiałów budowlanych', 'Wydatki oraz źródła finansowania projektu', 'Poziom dofinansowania', 'Podsumowanie - planowane wydatki w', 'Harmonogram rzeczowo-finansowy', 'Wskaźniki mierzalne', 'Sposób i częstotliwość monitorowania', and 'Założenia analiza finansowa'. The main content area is titled 'Założenia analiza finansowa' and contains a 'Drukuj załącznik "Dane finansowe pełna księgowość" do wniosku' and 'Drukuj załącznik "Dane finansowe uproszczona księgowość" do wniosku' buttons. Below these is a text area for 'Opis' with a 'limit znaków 0 / 8000' indicator.

ZAŁOŻENIA ANALIZA FINANSOWA

1. Przyjmuje się, że rok obrachunkowy jest rokiem kalendarzowym. Jeżeli jest inaczej, prosimy o stosowną adnotację.
2. Rok bazowy n-2 oraz n-1 to dwa pełne zamknięte okresy obrachunkowe poprzedzające bieżący rok obrachunkowy.
3. Okres bieżący to okres, za który Wnioskodawca posiada najbardziej aktualne dane finansowe za zakończone kwartały roku bieżącego (od 21 dnia po zakończeniu kwartału); np. jeżeli wniosek został złożony po 21 października, wówczas będzie to sprawozdanie za trzy pełne kwartały roku obrachunkowego.
4. Rok n to okres obejmujący dane finansowe za pełny rok obrachunkowy (np. jeżeli sprawozdanie za okres bieżący obejmuje dane finansowe za trzy kwartały, wówczas rok n obejmuje to sprawozdanie oraz prognozę na kolejny kwartał).
5. Sprawozdania finansowe należy wypełnić za dwa poprzednie lata obrachunkowe, okres bieżący oraz przygotować prognozę na okres realizacji projektu oraz trzech lat w przypadku MŚP i pięciu lat w przypadku Wnioskodawców innych niż MŚP od momentu jego planowanego zakończenia (np. jeżeli projekt kończy się w kwietniu 2017 roku, wówczas należy przedstawić następujące sprawozdania: historyczne za rok 2013 (rok bazowy n-2), i 2014 (rok bazowy n-1), aktualne za bieżący okres obrachunkowy (do 3 czerwca 2015) oraz prognozę na lata 2015 (rok n) i lata 2016 (rok bazowy n+1), 2017 (rok bazowy n+2), 2018 (rok bazowy n+3), 2019 (rok bazowy n+4), 2020 (rok bazowy n+5). Oraz dodatkowe dwa lata w przypadku przedsiębiorstw innych niż MŚP tj. 2021 (rok bazowy n+6) 2022 (rok bazowy n+7).
6. W pozycji bilansu po stronie aktywnej A.II.2. (środki trwałe w budowie i zaliczki na środki trwałe w budowie) należy wykazać ewentualne inne nakłady inwestycyjne nie objęte wnioskiem o dotację.
7. W pozycji bilansu Pasywa (C.I) kapitał własny przedstawić należy jako sumę kapitału podstawowego, zapasowego, rezerwowego i z aktualizacji wyceny, po pomniejszeniu o należne ale nie wniesione wpłaty na poczet kapitału, o odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego oraz o udziały (akcje) własne, zakupione przez podmiot.
8. Wszystkie dane finansowe należy podać w tysiącach złotych z dokładnością do jednego miejsca po przecinku.
9. Prognozy muszą opierać się na realnych założeniach i być dostosowane do specyfiki danego przedsiębiorstwa oraz branży, w której ono funkcjonuje.
10. W polu „Założenia analiza finansowa” należy podać przyjęte przez Wnioskodawcę założenia, na podstawie których sporządzono prognozy finansowe, w szczególności dotyczące:
 - źródeł finansowania projektu: obce (np. kredyty, pożyczki, leasing, inne) i środki własne, opisując zasady korzystania z tych źródeł finansowania, koszty z tym związane oraz zasady zwrotu/ spłaty tych kapitałów do kapitałodawców,
 - działalności operacyjnej (założenia dotyczące przychodów i kosztów, kapitału pracującego) projektu i pozostałej części przedsiębiorstwa,
 - innych istotnych zaplanowanych zdarzeń, które będą miały wpływ na sytuację finansową Wnioskodawcy.
11. Bilans, rachunek zysków i strat oraz rachunek przepływów pieniężnych sporządzane są dla Wnioskodawcy z uwzględnieniem jego dotychczasowej działalności i efektów wynikających z realizacji projektu.
12. Planowane dofinansowanie powinno być wykazane w sprawozdaniach finansowych sporządzonych na potrzeby wniosku o dofinansowanie, zgodnie z podanym przez Wnioskodawcę harmonogramem, w następujących pozycjach:
 - dotowane wartości niematerialne i prawne oraz dotowane rzeczowe aktywa trwałe (w bilansie A. Aktywa trwałe A.I.2 oraz A.II.3) wykazywane są w wysokości ich odpowiedniej

wartości księgowej netto, planowana dotacja i jej rozliczenie w kolejnych latach – w pozycji pasywów: „Rozliczenia międzyokresowe” (D.IV.1-2);

- w rachunku zysków i strat:
 - odpis umorzeniowy dotyczący dotowanego środka trwałego – w pozycji: „Amortyzacja” (B.I); razem z amortyzacją innych aktywów trwałych;
 - dotacja – w odpowiedniej wysokości (w szczególności proporcjonalna do odpisu umorzeniowego część dotacji, dotycząca współfinansowania zakupu środka trwałego) – w pozycji: „Pozostałe przychody operacyjne” (D.I-II);
- w rachunku przepływów pieniężnych:
 - wydatki na nabycie współfinansowanego środka trwałego – w pozycji: „Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej – Wydatki – Wydatki inwestycyjne dotyczące projektu (współfinansowane z dotacji)” (B.II.1); należy tu uwzględnić wydatki kwalifikowalne i niekwalifikowalne inwestycji, objętej wnioskiem o dofinansowanie.
 - planowane wpływy z tytułu dotacji – w pozycji: „Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej - Wpływy – Dotacja dotycząca projektu” (C.I.3).

Przy sporządzaniu sprawozdań finansowych (w tym prognoz i danych porównywalnych) należy stosować obowiązujące zasady rachunkowości, nakazujące odzwierciedlanie sytuacji majątkowej i finansowej firmy w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny. W szczególności, przedstawione dane muszą uwzględniać zasady ostrożnej wyceny, ciągłości działania oraz wiernego obrazu (Ustawa o rachunkowości z dn. 29 września 1994r. z późn. zm., art. 5 – 8).

PROGNOZA PRZEPŁYWÓW FINANSOWYCH – INSTRUKCJA WYPEŁNIANIA:

1. Rachunek przepływów finansowych sporządzany jest w formie uproszczonej i dotyczy Wnioskodawców, którzy nie są zobowiązani do prowadzenia ksiąg rachunkowych zgodnie z ustawą o rachunkowości.
2. Rokiem obrachunkowym jest rok kalendarzowy. Jeżeli jest inaczej, należy podać stosowną adnotację w arkuszu „Założenia do prognozy przepływów finansowych”.
3. Podczas wypełniania arkusza rachunku przepływów finansowych należy wypełnić pola właściwymi dla Wnioskodawcy wartościami. Domyślnie wszystkie edytowalne komórki posiadają wartość "0.0".
4. Rachunek przepływów finansowych należy wypełnić za lata sprzed okresu rozpoczęcia realizacji projektu (jeśli dotyczą), za okres realizacji projektu oraz za okres trzech lat (pięciu lat w przypadku Wnioskodawców innych niż MŚP) od momentu jego planowanego zakończenia (np. jeżeli projekt rozpoczyna się w grudniu 2015, a kończy się w grudniu 2017 roku, wówczas należy podać dane za rok 2014, stan na koniec III kw. 2015, rok 2015 (rok n) i lata 2016 (rok n+1), 2017 (rok n+2), 2018 (rok n+3), 2019 (rok n+4), 2020 (rok n+5), itp.
5. Wszystkie dane finansowe należy podać w tysiącach złotych z dokładnością do jednego miejsca po przecinku.
6. Dane dotyczące stanu środków pieniężnych na początek okresów historycznych muszą być zdefiniowane na podstawie wiarygodnych i weryfikowalnych dokumentów, które mogą być złożone jako załączniki dodatkowe do wniosku o dofinansowanie.
7. Prognozy muszą opierać się na realnych założeniach i być dostosowane do specyfiki danego przedsiębiorstwa oraz branży, w której ono funkcjonuje.

8. Nie należy w żadnym stopniu modyfikować wierszy, kolumn oraz formuł zawartych w tabeli „Rachunek przepływów finansowych”.
9. Należy pamiętać, iż pozycja „Przychody netto ze sprzedaży towarów i usług” powinna zawierać „Przychody z realizowanego projektu”. Mimo ich zdefiniowania w pozycji następnej nie należy ich odejmować z pozycji „Przychody netto ze sprzedaży produktów/towarów i usług”.
10. W pozycji „Dotacja dotycząca realizowanego projektu” należy w poszczególnych latach określić wysokość planowanych transz płatności dotacji pochodzących z rozliczonych wniosków o płatność, chyba że Wnioskodawca planuje rozliczyć projekt w jednym roku kalendarzowym, wpisując tym samym uzyskaną dotację w jednym okresie.

Słowniczek wybranych pojęć zawartych w rachunku przepływów finansowych:

Rotacja zapasów w dniach – ilość dni po jakich przedsiębiorstwo odnawia swoje zapasy dla zrealizowania sprzedaży.

Okres spływu należności – ilość dni jaka upływa od momentu sprzedaży do momentu otrzymania zapłaty (długość tzw. kredytu kupieckiego).

Przeciętny okres regulowania zobowiązań – przeciętna ilość dni jaka upływa od momentu zakupu do momentu zapłaty za niego.

Zapasy – są to zakupione lub wytworzone przez przedsiębiorstwo, przeznaczone do sprzedaży lub wykorzystania w produkcji:

- Wyroby gotowe,
- Towary,
- Materiały,
- Produkcja w toku,
- Grunty i nieruchomości przeznaczone do obrotu.

W podstawowym rozumieniu, zapasy są dobrami nie wykorzystywanymi przez przedsiębiorstwo w danej chwili, ale trzymanymi z intencją wykorzystania. Zapasy utrzymywane są w celu zapewnienia ciągłości procesu produkcji i sprzedaży. Należy jednak pamiętać, że definicja ta nie jest do końca ścisła, gdyż w księgowości do zapasów zalicza się również produkcję w toku.

Należności – wynikłe z przeszłych zdarzeń uprawnienia podmiotu do otrzymania określonego świadczenia pieniężnego lub rzeczowego od innych podmiotów. Są one wynikiem działalności gospodarczej przedsiębiorstwa.

Zobowiązania – jest to pieniężne lub rzeczowe świadczenie dłużnika na rzecz wierzyciela, które na dzień powstania musi mieć ściśle określoną wartość oraz termin zrealizowania (zapłaty).

Koszty zmienne – są to koszty jakie przedsiębiorca ponosi na działania związane bezpośrednio z produkcją lub świadczeniem usług. Poziom tych nakładów zależny jest wprost od wielkości produkcji, czyli, że w przypadku zwiększenia produkcji koszty zmienne rosną, zmniejszają się natomiast wraz ze spadkiem produkcji. Koszty zmienne wynoszą zero gdy przedsiębiorca nic nie produkuje.

Do kosztów zmiennych związanych z produkcją zaliczamy nakłady na surowce, towar, roboczo-godziny itp. oraz energia lub paliwo.

Koszty zmienne to wszystkie nakłady poniesione przez przedsiębiorcę związane z produkcją i nie wchodzące w skład kosztów stałych.

Koszty stałe – są to koszty przedsiębiorstwa, których nie da się zmienić w krótkim okresie bez wprowadzenia radykalnych zmian w firmie, a ich wysokość nie zależy od wielkości produkcji.

Dobrym przykładem kosztów stałych jest amortyzacja budynków fabrycznych lub koszt ich dzierżawy.

Inne koszty stałe to np.:

- wynagrodzenia pracowników,
- koszty sprzedaży,
- koszty ogólnego zarządu,
- odsetki od zadłużenia.

Amortyzacja – jest procesem utraty wartości użytkowanego majątku trwałego i przenoszenia jej na wytworzone przez te środki produkty.

Amortyzacja, czyli utrata wartości, związana jest ze zużyciem fizycznym powstałym na skutek eksploatacji środków trwałych oraz zużyciem ekonomicznym, które powstaje w wyniku postępu technicznego, dzięki któremu przedsiębiorca może pozyskać na rynku maszyny i urządzenia bardziej wydajne i tańsze w eksploatacji od już posiadanych.

Amortyzacja stosowana jest przy:

- obliczaniu kosztów użytkowania środka trwałego,
- korygowaniu wartości inwentarzowej,
- wyodrębnianiu funduszu amortyzacyjnego na odtworzenie środka trwałego,
- remontach kapitałnych.

Kapitał pracujący – jest to różnica pomiędzy zapasami i należnościami, a zobowiązaniami handlowymi. Wynik tego działania może mieć wartość dodatnią co oznacza dodatkową inwestycję w kapitał pracujący, co będzie miało miejsce przy zwiększaniu wartości przychodów, jak i ujemną co oznacza dezinwestycję i może się pojawić przy zmniejszających się przychodach.

Dopłaty właścicieli – wpłaty środków pieniężnych dokonywane przez właścicieli przedsiębiorstwa, wspólników w celu podniesienia jego płynności.

Wypłaty na rzecz właścicieli – wypłaty środków pieniężnych dokonywane przez właścicieli przedsiębiorstwa, wspólników powstałe z wypracowanych nadwyżek finansowych.

KRYTERIA

SCHEMAT 1.3.A

1. DOŚWIADCZENIE WNIOSKODAWCY

1.1 Czy Wnioskodawca po raz pierwszy ubiega się o środki publiczne UE (tj. nie jest w trakcie realizacji lub nie zrealizował żadnego produktu o podobnym charakterze finansowany ze środków publicznych UE)?

Jeśli zaznaczono odpowiedź „Nie”, należy podać nazwę programu/działania, w ramach którego projekt był lub jest realizowany, tytuł projektu, numer umowy, całkowitą wartość realizowanego projektu oraz wartość otrzymanego dofinansowania, okres realizacji (zgodnie z umową). Należy również opisać powiązanie zrealizowanego projektu z projektem, którego dotyczy wniosek oraz w jakim zakresie nowy projekt będzie wykorzystywał rezultaty i uzupełniał projekt wcześniej zrealizowany.

UWAGA:

Projekty o podobnym charakterze należy rozumieć wszystkie projekty realizowane i finansowane dotacją.

2. ZGODNOŚĆ PROJEKTU Z POLITYKĄ ŚRODOWISKA

Należy podać informację, czy projekt jest zgodny z przepisami krajowymi i wspólnotowymi dot. ochrony środowiska w tym:

- procedura oceny oddziaływania na środowisko (dyrektywy: środowiskowa 2011/92/UE, siedliskowa

92/43/EWG, ptasia 2009/147/WE, powodziowa 2007/60/WE);

- prawo ochrony środowiska;

- prawo wodne;

- ustawa o odpadach;

- ustawa o ochronie przyrody i inne, a także przystosowanie projektu do zmiany klimatu i łagodzenie zmiany klimatu, a także odporność na klęski żywiołowe.

-

3. OPIS PROJEKTU

Opis projektu obligatoryjnie w odrębnych punktach powinien zawierać:

- stan istniejący – wskazanie obecnie istniejących w przedsiębiorstwie źródeł energii, parku maszynowego/linii technologicznej/świadczenia usług itp.;
- genezę inwestycji – skąd wziął się pomysł na inwestycję, dlaczego Wnioskodawca zamierza podjąć się wdrożenia inwestycji;
- przedmiot projektu – czego dotyczy projekt, główne elementy projektu. Jakie działania planuje Wnioskodawca;
Należy tu odnieść się do przedstawionych w punktach Sekcji P i R zadań oraz wydatków kwalifikowalnych. Działania zaproponowane w ramach projektu powinny być zasadne i spójne z punktu widzenia osiągnięcia celów projektu.
- cel główny i cele szczegółowe projektu – jakie cele stawia sobie Wnioskodawca i jak zamierza je osiągnąć;
- opis rezultatów realizacji projektu – w odniesieniu do stanu istniejącego przedsiębiorstwa.

Należy również określić, jak zmieni się sytuacja Wnioskodawcy w wyniku realizacji projektu , jego miejsce na rynku.

4. ANALIZA OPCJI (ROZWIĄZAŃ ALTERNATYWNYCH)

Należy opisać czy spodziewane w wyniku realizacji projektu rezultaty można uzyskać niższym kosztem. Należy zawrzeć informacje dlaczego Wnioskodawca nie może podjąć się wdrożenia inwestycji przy uwzględnieniu innych alternatywnych rozwiązań. W tym celu należy przedstawić inne możliwe opcje realizacji inwestycji wraz ze wskazaniem ich kosztów, kalkulacji ekonomicznej w odniesieniu do możliwości osiągnięcia celu i wskaźników projektu.

Opis musi zawierać argumentację opartą o mierzalne parametry, jednoznacznie wskazujące na opłacalność ekonomiczną projektu przy uwzględnieniu planowanych wydatków oraz porównanie w tym zakresie do innych, konkurencyjnych rozwiązań rynkowych o najbardziej zbliżonym stopniu zaawansowania technologicznego oraz potrzeb rynku.

5. WPŁYW PROJEKTU NA PRZYWRACANIE I UTRWALANIE ŁADU PRZESTRZENNEGO

Należy opisać jaki będzie rzeczywisty wpływ projektu na przywracanie i utrwalanie ładu przestrzennego poprzez spełnienie następujących warunków:

- powstrzymywanie rozpraszania zabudowy, przyczyniające się do ograniczenia kosztów związanych m. in. z uzbrojeniem terenów, usługami komunikacyjnymi, środowiskowymi - czyli realizacja inwestycji na terenach inwestycyjnych uzbrojonych/zabudowanych;
 - ponowne wykorzystanie terenu i uzupełniania zabudowy zamiast ekspansji na tereny niezabudowane (priorytet brown-field ponad green-field) - czyli realizacja inwestycji na terenach przemysłowych i po mieszkaniowych;
 - uwzględnianie kontekstu otoczenia (przyrodniczego, krajobrazowego, kulturowego i społecznego);
 - kształtowanie przestrzeni pozytywnie wpływającej na rozwój relacji obywatelskich, istotnych dla społeczności lokalnych;
- dbałość o jakość inwestycji publicznych, poprzez wyłanianie projektów w drodze konkursów architektoniczno - urbanistycznych.

6. PARTNERSTWO

W ramach kryterium promowane będą projekty realizowane w partnerstwie, które zapewnią większą skalę i siłę oddziaływania oraz przyczynią się do osiągnięcia rezultatów projektu.

Partner rozumiany jest jako podmiot wnoszący do projektu zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe, realizujący wspólnie projekt, na warunkach określonych w porozumieniu lub umowie partnerskiej.

W ramach tego kryterium będzie weryfikowane czy projekt jest realizowany:

- Z przynajmniej trzema partnerami - 3 pkt;
- Z dwoma partnerami – 2 pkt;
- Z jednym partnerem – 1 pkt

Dodatkowo projekt otrzyma punkty jeżeli zakłada partnerstwo podmiotów z różnych sektorów - publicznego, prywatnego, obywatelskiego (tzw. III sektor):

- Partnerzy pochodzą z dwóch sektorów- 1 pkt;
- Partnerzy pochodzą z trzech sektorów – 2 pkt

0 pkt otrzyma projekt nie realizowany w partnerstwie.

Oceniane na podstawie dokumentacji projektowej.

* Projekt partnerski powinien być realizowany wspólnie od momentu jego rozpoczęcie (np. przygotowanie dokumentacji aplikacyjnej) do momentu zakończenia (np. złożenie wniosku o płatność końcową). Punkty w ramach ww. kryterium nie będą przyznawane, jeśli realizacja projektu będzie polegać tylko i wyłącznie na współpracy podmiotów po zakończeniu realizacji projektu (w okresie jego trwałości) gdy partner w projekcie będzie korzystał wyłącznie z efektów związanych z już zrealizowanym projektem.

Celem projektu partnerskiego powinno być osiągnięcie znaczącej wartości dodanej poprzez podział realizacji zadań pomiędzy niezależne podmioty o różnorodnej specyfice, wypracowywanie wspólnych rozwiązań problemów oraz odejście od rozproszonych i często nietrwałych działań podejmowanych przez różnych aktorów w tych samych obszarach na rzecz skoordynowanej i kompleksowej aktywności.

Tak rozumiane partnerstwo nie może polegać na tym, że jakiś podmiot angażowany jest w projekt partnerski do wykonania zadania według woli innego partnera, nie wnosi do przedsięwzięcia wartości dodanej, nie ma udziału w tworzeniu założeń projektowych. Wszyscy partnerzy w projekcie powinni ingerować w przedmiot realizowanych zadań i założenia są w stosunku do lidera równorzędnymi podmiotami, a lider i partnerzy powinni współpracować ze sobą na wszystkich etapach realizacji projektu.

7. Celowość projektu

Należy wykazać, że projekt nie powiela już istniejącej infrastruktury o podobnych parametrach, dostępnej na obszarze danej gminy, lub że jej limit został wyczerpany.

Kryterium będzie weryfikowane na podstawie zapisów we wniosku o dofinansowanie projektu.

8. Dostępność komunikacyjna terenu

W punkcie tym należy określić czy wnioskodawca zapewnia właściwy dostęp do terenów inwestycyjnych. Kryterium weryfikuje, czy w dokumentacji aplikacyjnej przedstawiono sposób skomunikowania terenu z istniejącą siecią transportową (kolejową lub drogową) oraz – jeśli nie zostało to wykonane – czy zapewniono, że teren inwestycyjny zostanie skomunikowany najpóźniej do czasu rzeczowego zakończenia realizacji projektu.

Zgodnie z Umową Partnerstwa wnioskodawca jest zobowiązany zapewnić właściwy dostęp komunikacyjny do terenów inwestycyjnych, finansowany ze środków własnych lub w ramach innego, komplementarnego projektu ze środków EFRR.

Kryterium będzie weryfikowane na podstawie zapisów we wniosku o dofinansowanie projektu lub oświadczenia wnioskodawcy.

9. Zgodność projektu z przeznaczeniem terenu

W punkcie tym należy określić czy teren objęty projektem jest przeznaczony pod działalność produkcyjną lub usługową. Kryterium będzie weryfikowane na podstawie wypisu i wyrysu z miejscowego planu zagospodarowania przestrzennego lub decyzji o warunkach zabudowy i zagospodarowania terenu lub uchwały gminy o przystąpieniu do zmian w miejscowym planie zagospodarowania przestrzennego/uchwały gminy o przystąpieniu do uchwalenia miejscowego planu zagospodarowania przestrzennego.

Nie ma możliwości wsparcia terenów, które zostaną wykorzystane do lokowania obiektów mieszkaniowych i wielkopowierzchniowych sklepów (powyżej 400 m²).

10. Wielkość wkładu własnego

W punkcie tym należy określić czy i o ile wkład własny jest większy od minimalnego wkładu wymaganego przez IZ RPO WD.

Kryterium odnosi się do programowej preferencji dla projektów wnoszących większy niż minimalny wkład własny i punktuje zwiększenie wartości wkładu własnego o co najmniej 5% w stosunku do poziomu minimalnego wkładu własnego przewidzianego odpowiednimi przepisami.

Deklarowany przez wnioskodawcę wkład własny jest większy od minimalnego wkładu wymaganego przez IZ RPO WD:

- poniżej 5 punktów procentowych (0 pkt);
- co najmniej 5 punktów procentowych (2 pkt);
- co najmniej 10 punktów procentowych (4 pkt);
- co najmniej 15 punktów procentowych (6 pkt).

Punkty nie podlegają sumowaniu.

11. Lokalizacja terenu w pobliżu inwestycji transportowych

W punkcie tym należy określić czy projekt jest zlokalizowany w pobliżu inwestycji transportowych, których dotyczy preferencja wskazana w SZOOP.

Kryterium punktuje programową preferencję dla projektów realizowanych na terenach zlokalizowanych w pobliżu znaczącej infrastruktury transportowej (istniejących lub planowanych dróg krajowych, wojewódzkich i/lub terminali kolejowych (Terminal kolejowy – budynek lub budowla wraz z urządzeniami specjalistycznymi umożliwiające załadunek, wyładunek lub zestawianie pociągów towarowych lub integrację usług towarowego transportu kolejowego z innymi rodzajami transportu (Ustawa z dnia 28 marca 2003 r. o transporcie kolejowym, Dz.U. 2003 nr 86 poz. 789) możliwych do eksploatacji /odtworzenia do eksploatacji). Należy określić odległość liczoną w linii drogi dojazdowej z planowanego do realizacji terenu inwestycyjnego do węzła komunikacyjnego umożliwiającego włączenie się do szlaku komunikacyjnego:

- poniżej 5 km – 3 pkt.;
- 5-10 km – 1 pkt.;
- powyżej 10 km – 0 pkt.

Kryterium będzie weryfikowane na podstawie informacji we wniosku i mapy poglądowej przedstawionej przez wnioskodawcę, w oparciu o ogólnodostępne narzędzia oferujące dostęp do map i pomiar odległości.

12. Uwzględnienie projektu/ przedsięwzięcia w programie rewitalizacji

W punkcie tym należy określić czy projekt/przedsięwzięcie został uwzględniony w lokalnym programie rewitalizacji (LPR) danej gminy, ujętym w wykazie LPR prowadzonym przez IZ RPO WD.

W ramach kryterium sprawdzane będzie czy projekt wpisany jest w obowiązujący dla danej gminy program rewitalizacji (na dzień składania wniosku o dofinansowanie) i znajduje się w prowadzonym

przez IZ RPO WD wykazie programów rewitalizacji (lista B-lista projektów dla działania 1.3), dla którego przeprowadzono z wynikiem pozytywnym weryfikację spełnienia wymogów dotyczących cech

i elementów określonych w Wytycznych MR oraz w wytycznych programowych IZ RPO WD.

Program rewitalizacji powinien zawierać wszystkie niezbędne elementy, zgodnie z Wytycznymi opracowanymi przez MR w zakresie rewitalizacji w programach operacyjnych na lata 2014-2020 oraz wytycznymi programowymi IZ RPO WD dotyczącymi zasad przygotowania lokalnych programów rewitalizacji.

13. Lokalizacja terenu na terenach zdegradowanych i nieużytkach

W punkcie tym należy określić czy projekt jest zlokalizowany na terenach zdegradowanych lub nieużytkach. Kryterium punktuje programową preferencję dla projektów realizowanych na nieużytkach i na terenach zdegradowanych. Kryterium będzie weryfikowane na podstawie oświadczenia wnioskodawcy oraz informacji przedstawionych we wniosku o dofinansowanie.

Za tereny zdegradowane uznaje się obszary powojenne (Tereny powojenne – tereny zajmowane wcześniej lub eksploatowane przez armię do celów logistycznych, kwaterunkowych lub poligonowych, obecnie nieużytkowane lub nie w pełni wykorzystane), przemysłowe, kolejowe lub powstałe po likwidacji państwowych gospodarstw rolnych, obecnie niepełniące pierwotnych funkcji i wymagające określonych działań w celu nadania im nowych funkcji użytkowych.

Za nieużytek uznaje się obszar zaklasyfikowany do tej kategorii w ewidencji gruntów i budynków.

14. Funkcjonalność terenu inwestycyjnego (nie dotyczy projektów ocenianych w ramach naboru skierowanego do ZIT AJ i ZIT WrOF)

W punkcie tym należy określić poziom funkcjonalności terenu inwestycyjnego pod względem zapewnienia dostępu do mediów zostanie osiągnięty w wyniku realizacji projektu.

Kryterium punktuje kompleksowość przygotowania terenu inwestycyjnego, wpływającą na atrakcyjność terenu dla inwestorów. Przez wyposażenie terenu inwestycyjnego w media należy rozumieć zapewnienie dostępu do poszczególnych rodzajów mediów: sieci elektroenergetycznej, gazowej, wodociągowej, kanalizacyjnej, ciepłowniczej i telekomunikacyjnej.

Za każde medium zapewnione w wyniku realizacji projektu wnioskodawca otrzymuje 1 pkt. Punkty się sumują – łącznie wnioskodawca może otrzymać 6 pkt.

15. Powierzchnia terenu objętego projektem (nie dotyczy projektów ocenianych w ramach naboru skierowanego do ZIT AJ i ZIT WrOF)

W punkcie tym należy określić w jakim stopniu projekt przyczynia się do realizacji wskaźnika programowego *Powierzchnia wspartych (przygotowanych) terenów inwestycyjnych* (programowy wskaźnik produktu).

Powierzchnia objęta projektem:

- nie większa niż 2 ha – 0 pkt.
- większa niż 2 ha – mniejsza lub równa 4 ha – 1 pkt.
- większa niż 4 ha – mniejsza lub równa 6 ha – 3 pkt.
- większa niż 6 ha – mniejsza lub równa 8 ha – 5 pkt.

– większa niż 8 ha – 7 pkt.

W przypadku terenu inwestycyjnego składającego się z osobnych działek (przylegających/ sąsiadujących/ rozproszonych) punkty są przyznawane na podstawie łącznej (zsumowanej) powierzchni terenu.

Punkty nie podlegają sumowaniu.

16. Strategia promocji terenu inwestycyjnego

W punkcie tym należy określić czy wnioskodawca planuje przeprowadzenie działań promocyjnych terenu inwestycyjnego oraz przedstawić strategię w tym zakresie (np. udział w targach, kampania informacyjna, publikacje prasowe).

SCHEMAT 1.3.B

1. DOŚWIADCZENIE WNIOSKODAWCY

1.1 Czy Wnioskodawca po raz pierwszy ubiega się o środki publiczne UE (tj. nie jest w trakcie realizacji lub nie zrealizował żadnego produktu o podobnym charakterze finansowany ze środków publicznych UE)?

Jeśli zaznaczono odpowiedź „Nie”, należy podać nazwę programu/działania, w ramach którego projekt był lub jest realizowany, tytuł projektu, numer umowy, całkowitą wartość realizowanego projektu oraz wartość otrzymanego dofinansowania, okres realizacji (zgodnie z umową). Należy również opisać powiązanie zrealizowanego projektu z projektem, którego dotyczy wniosek oraz w jakim zakresie nowy projekt będzie wykorzystywał rezultaty i uzupełniał projekt wcześniej zrealizowany.

UWAGA:

Projekty o podobnym charakterze należy rozumieć wszystkie projekty realizowane i finansowane dotacją.

2. ZGODNOŚĆ PROJEKTU Z POLITYKĄ ŚRODOWISKA

Należy podać informację, czy projekt jest zgodny z przepisami krajowymi i wspólnotowymi dot. ochrony środowiska w tym:

- procedura oceny oddziaływania na środowisko (dyrektywy: środowiskowa 2011/92/UE, siedliskowa 92/43/EWG, ptasia 2009/147/WE, powodziowa 2007/60/WE);
- prawo ochrony środowiska;
- prawo wodne;
- ustawa o odpadach;

- ustawa o ochronie przyrody i inne, a także przystosowanie projektu do zmiany klimatu i łagodzenie zmiany klimatu, a także odporność na klęski żywiołowe.

3. OPIS PROJEKTU

Opis projektu obligatoryjnie w odrębnych punktach powinien zawierać:

- stan istniejący – wskazanie obecnie istniejących w przedsiębiorstwie źródeł energii, parku maszynowego/linii technologicznej/świadczenia usług itp.;
- genezę inwestycji – skąd wziął się pomysł na inwestycję, dlaczego Wnioskodawca zamierza podjąć się wdrożenia inwestycji;
- przedmiot projektu – czego dotyczy projekt, główne elementy projektu. Jakie działania planuje Wnioskodawca;
Należy tu odnieść się do przedstawionych w punktach Sekcji P i R zadań oraz wydatków kwalifikowalnych. Działania zaproponowane w ramach projektu powinny być zasadne i spójne z punktu widzenia osiągnięcia celów projektu.
- cel główny i cele szczegółowe projektu – jakie cele stawia sobie Wnioskodawca i jak zamierza je osiągnąć;
- opis rezultatów realizacji projektu – w odniesieniu do stanu istniejącego przedsiębiorstwa.

Należy również określić, jak zmieni się sytuacja Wnioskodawcy w wyniku realizacji projektu (np. zwiększy się efektywność energetyczna przedsiębiorstwa), jego miejsce na rynku.

4. ANALIZA OPCJI (ROZWIĄZAŃ ALTERNATYWNYCH)

Należy opisać czy spodziewane w wyniku realizacji projektu rezultaty można uzyskać niższym kosztem. Należy zawrzeć informacje dlaczego Wnioskodawca nie może podjąć się wdrożenia inwestycji przy uwzględnieniu innych alternatywnych rozwiązań. W tym celu należy przedstawić inne możliwe opcje realizacji inwestycji wraz ze wskazaniem ich kosztów, kalkulacji ekonomicznej w odniesieniu do możliwości osiągnięcia celu i wskaźników projektu.

Opis musi zawierać argumentację opartą o mierzalne parametry, jednoznacznie wskazujące na opłacalność ekonomiczną projektu przy uwzględnieniu planowanych wydatków oraz porównanie w tym zakresie do innych, konkurencyjnych rozwiązań rynkowych o najbardziej zbliżonym stopniu zaawansowania technologicznego oraz potrzeb rynku.

5. WPŁYW PROJEKTU NA PRZYWRACANIE I UTRWALANIE ŁADU PRZESTRZENNEGO

Należy opisać jaki będzie rzeczywisty wpływ projektu na przywracanie i utrwalanie ładu przestrzennego poprzez spełnienie następujących warunków:

- powstrzymanie rozpraszania zabudowy, przyczyniające się do ograniczenia kosztów związanych m. in. z uzbrojeniem terenów, usługami komunikacyjnymi, środowiskowymi - czyli realizacja inwestycji na terenach inwestycyjnych uzbrojonych/zabudowanych;
- ponowne wykorzystanie terenu i uzupełniania zabudowy zamiast ekspansji na tereny niezabudowane (priorytet brown-field ponad green-field) - czyli realizacja inwestycji na terenach poprzemysłowych i po mieszkaniowych;

- uwzględnianie kontekstu otoczenia (przyrodniczego, krajobrazowego, kulturowego i społecznego);
 - kształtowanie przestrzeni pozytywnie wpływającej na rozwój relacji obywatelskich, istotnych dla społeczności lokalnych;
- dbałość o jakość inwestycji publicznych, poprzez wyłanianie projektów w drodze konkursów architektoniczno - urbanistycznych.

7. PARTNERSTWO

W ramach kryterium promowane będą projekty realizowane w partnerstwie, które zapewnią większą skalę i siłę oddziaływania oraz przyczynią się do osiągnięcia rezultatów projektu.

Partner rozumiany jest jako podmiot wnoszący do projektu zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe, realizujący wspólnie projekt, na warunkach określonych w porozumieniu lub umowie partnerskiej.

W ramach tego kryterium będzie weryfikowane czy projekt jest realizowany:

- Z przynajmniej trzema partnerami - 3 pkt;
- Z dwoma partnerami – 2 pkt;
- Z jednym partnerem – 1 pkt

Dodatkowo projekt otrzyma punkty jeżeli zakłada partnerstwo podmiotów z różnych sektorów - publicznego, prywatnego, obywatelskiego (tzw. III sektor):

- Partnerzy pochodzą z dwóch sektorów- 1 pkt;
- Partnerzy pochodzą z trzech sektorów – 2 pkt

0 pkt otrzyma projekt nie realizowany w partnerstwie.

Oceniane na podstawie dokumentacji projektowej.

8. Zgodność z RSI

W punkcie tym należy określić czy działalność na rzecz MŚP, prowadzona w infrastrukturze wytworzonej w ramach projektu, wpisuje się w inteligentne specjalizacje regionu (RSI).

Należy wykazać, w jaki sposób jego działalność na rzecz MŚP prowadzona w infrastrukturze wytworzonej w ramach projektu, będzie wspierać rozwój inteligentnych specjalizacji regionu, wskazanych w *Ramach strategicznych na rzecz inteligentnych specjalizacji Dolnego Śląska* (załącznik do Regionalnej Strategii Innowacji dla Województwa Dolnośląskiego 2011-2020) i obowiązać się do uwzględnienia w regulaminie/ statucie wytworzonej infrastruktury odpowiednich zapisów umożliwiających osiągnięcie tego celu, np. warunków i preferencji dla MŚP reprezentujących branże wskazane w RSI.

Spełnienie kryterium będzie potwierdzane przez eksperta na podstawie informacji przedstawionych przez wnioskodawcę we wniosku o dofinansowanie i strategii wykorzystania infrastruktury.

Kryterium weryfikuje spełnienie jednego z programowych warunków wsparcia infrastruktury przeznaczonej dla przedsiębiorców.

9. Strategia wykorzystania infrastruktury

W punkcie tym należy określić czy wnioskodawca dysponuje strategią wykorzystania infrastruktury. Kryterium weryfikuje spełnienie programowych warunków wsparcia infrastruktury przeznaczonej dla przedsiębiorców (każdy warunek musi być zweryfikowany pozytywnie):

- czy projekt jest zgodny ze zdefiniowanymi potrzebami MSP;
- czy wnioskodawca dysponuje strategią/planem wykorzystania infrastruktury;
- czy projekt nie powiela istniejącej infrastruktury o podobnych parametrach, dostępnej na obszarze danej gminy, lub że jej limit został wyczerpany/ jest na wyczerpaniu.

Ocenie eksperta podlega, czy wnioskodawca odpowiednio uzasadnił realizację projektu. Kryterium sprawdza celowość, spójność i realność założeń przedstawionej przez wnioskodawcę strategii zagospodarowania infrastruktury stworzonej w ramach projektu i jej powiązanie z wynikami analizy popytu, przygotowanej w oparciu o zdefiniowanie potrzeb MŚP w zakresie objętym projektem.

Kryterium oceniane na podstawie załącznika do wniosku – opisu strategii wykorzystania infrastruktury, uwzględniającego powyższy zakres informacji.

10. Współfinansowanie projektu ze źródeł prywatnych

W punkcie tym należy określić czy projekt jest współfinansowany ze źródeł prywatnych.

Przez współfinansowanie prywatne należy rozumieć wkład własny wnioskodawcy, który nie nosi znamion środków publicznych (np. kredyt komercyjny, dochody własne z działalności gospodarczej- Dotacja ze środków publicznych nie będzie uznawana za źródło prywatne). Wartość współfinansowania ze źródeł prywatnych musi wynosić min. 5 %.

11. Wielkość wkładu własnego

Należy określić czy i o ile wkład własny jest większy od minimalnego wkładu wymaganego odpowiednimi przepisami.

Kryterium odnosi się do programowej preferencji dla projektów wnoszących większy niż minimalny wkład własny i punktuje zwiększenie wartości wkładu własnego (pochodzącego ze źródeł prywatnych, definiowanych tak jak w kryterium nr 3 *Współfinansowanie projektu ze źródeł prywatnych*) o co najmniej 5% w stosunku do poziomu minimalnego wkładu własnego przewidzianego odpowiednimi przepisami.

Deklarowany przez wnioskodawcę wkład własny jest większy od minimalnego wymaganego wkładu:

- poniżej 5 punktów procentowych (0 pkt);
- co najmniej 5 punktów procentowych (2 pkt);
- co najmniej 10 punktów procentowych (4 pkt);
- co najmniej 15 punktów procentowych (6 pkt).

Punkty nie podlegają sumowaniu.

12. Inkubacja przedsiębiorczości (nie dotyczy projektów ocenianych w ramach naboru skierowanego ZIT WrOF)

W punkcie tym należy określić czy projekt dotyczy inkubatora przedsiębiorczości.

Kryterium punktuje jedną z programowych preferencji wsparcia infrastruktury przeznaczonej dla przedsiębiorców, w zakresie projektów dotyczących inkubatorów przedsiębiorczości.

Punktacja za spełnienie kryterium zostanie przyznana następująco:

- tak (4 pkt.);
- nie (0 pkt.).

12. Wpływ projektu na rozwój przedsiębiorczości (nie dotyczy projektów ocenianych w ramach naboru skierowanego do ZIT WrOF i ZIT AJ)

Należy określić w jakim stopniu realizacja projektu przyczyni się do wsparcia rozwoju przedsiębiorczości w regionie.

Przy ocenie kryterium pod uwagę będzie brana zakładana w projekcie liczba przedsiębiorstw korzystających z powstałej infrastruktury w okresie 12 miesięcy od zakończenia realizacji projektu.

Liczba przedsiębiorstw bezpośrednio korzystających z powstałej infrastruktury (zlokalizowanych w infrastrukturze):

- 1-5 – 1 pkt.;
- 6-10 – 3 pkt.;
- 11-14 – 5 pkt.;
- 15-19 – 7 pkt.;
- 20 i więcej – 8 pkt.

W związku z ograniczeniem określonym w § 6 ust. 2 rozporządzenia z dnia 5 sierpnia 2015 r. w sprawie udzielania pomocy inwestycyjnej na infrastrukturę lokalną w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020, zgodnie z którym pomoc nie może być udzielona na infrastrukturę specjalną (dedykowaną, tj. zbudowaną dla możliwych do ustalenia w trakcie oceny ex-ante przedsiębiorstw i dostosowaną do ich potrzeb), przewidywana liczba przedsiębiorstw korzystających z infrastruktury powinna zostać oszacowana i udokumentowana w oparciu o **otwarte, przejrzyste i niedyskryminujące zasady**, np. na podstawie publicznych konsultacji dotyczących zapotrzebowania na infrastrukturę będąca przedmiotem projektu.

ZAŁĄCZNIKI

ZAŁĄCZNIKI

Do wniosku o dofinansowanie należy dołączyć wymagane załączniki w wersji papierowej i elektronicznej (zgodnie z Regulaminem konkursu)

W przypadku Wnioskodawców realizujących projekt w partnerstwie załączniki należy złożyć również dla partnerów projektu. Jeśli ze specyfiki projektu oraz umowy w ramach której podmioty będą realizować projekt wynika konieczność złożenia dodatkowo innych załączników przez partnerów należy je dołączyć do wniosku.

UWAGA:

Wzory załączników do wniosku o dofinansowanie projektu nie znajdujące się w dokumentacji konkursowej dostępne są na stronie internetowej DIP - www.dip.dolnyslask.pl.

ZAŁĄCZNIKI		
Lp.	Nazwa załącznika	Tak / Nie / Nie dotyczy
1	Kopia umowy spółki cywilnej, potwierdzona za zgodność z oryginałem (jeśli dotyczy).	Tak / Nie / Nie dotyczy
2	Potwierdzone za zgodność z oryginałem dokumenty potwierdzające prowadzenie działalności gospodarczej na terenie województwa dolnośląskiego np. NIP-2 w przypadku prowadzenia	Tak / Nie / Nie dotyczy

	filii lub zakładu (w przypadku, gdy z dokumentu rejestrowego nie będzie wynikał wprost przedmiotowy fakt).	
3	Potwierdzone za zgodność z oryginałem kopie dokumentów finansowych za okres 3 ostatnich lat obrotowych.	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
4	Formularz informacji przedstawianych przy ubieganiu się o pomoc inną niż de minimis lub pomoc de minimis w rolnictwie lub rybołówstwie zgodnie z rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 29 marca 2010 r. w sprawie zakresu informacji przedstawianych przez podmiot ubiegający się o pomoc inną niż pomoc de minimis lub pomoc de minimis w rolnictwie lub rybołówstwie (Dz. U. Nr 53, poz. 312 ze zm.).	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
5	Formularz informacji przedstawianych przy ubieganiu się o pomoc de minimis	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
6	Potwierdzone za zgodność z oryginałem kopie otrzymanych <i>Zaświadczeń o pomocy de minimis</i> (wszystkie zaświadczenia o pomocy de minimis, jakie otrzymał w roku, w którym ubiega się o pomoc, oraz w ciągu 2 poprzedzających go lat, albo oświadczenia o wielkości pomocy de minimis otrzymanej w tym okresie, albo oświadczenia o nieotrzymaniu takiej pomocy w tym okresie) (jeśli dotyczy)	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
7	Oświadczenie w zakresie OOŚ.	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
8	Oświadczenie o spełnianiu kryteriów MŚP (jeśli dotyczy).	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
9	Umowa partnerstwa (jeśli dotyczy).	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
10	Umowa konsorcjum (jeśli dotyczy).	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
11	Oświadczenie Beneficjenta o kwalifikowalności podatku VAT (jeśli dotyczy).	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
12	Harmonogram realizacji zamówień w ramach projektu	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
13	Pełnomocnictwo	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
14	Strategia wykorzystania infrastruktury (Schemat 1.3 B)	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
15	Załącznik dotyczący wyliczenia kwoty pomocy	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
16	Oświadczeniu o osiągnięciu rezultatów bezpośrednich projektu	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
17	Potwierdzone za zgodność z oryginałem dokumenty potwierdzające zewnętrzne finansowanie projektu (kopia promesy kredytowej, kopia umowy kredytowej, kopia promesy leasingowej), zgodnie z informacjami podanymi w dokumentacji aplikacyjnej.	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
18	Potwierdzona za zgodność z oryginałem kopia decyzji o środowiskowych uwarunkowaniach wraz z dokumentacją z przeprowadzonego postępowania w sprawie wydania ww. decyzji (jeśli dotyczy).	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>
19	Potwierdzona za zgodność z oryginałem kopia pozwoleń, koncesji, licencji (jeśli dotyczy).	<i>Tak / Nie / Nie dotyczy</i>

OŚWIADCZENIA DLA WNIOSKODAWCY

Wnioskodawca powinien potwierdzić spełnienie wymogów określonych w oświadczeniach według kryteriów zawartych w Regulaminie konkursu, poprzez wybranie odpowiedniej pozycji z listy rozwijanej.

Na podstawie art. 37 ust. 4 ustawy oświadczenia oraz dane zawarte we wniosku o dofinansowanie projektu są składane pod rygorem odpowiedzialności karnej za składanie fałszywych zeznań. Wniosek o dofinansowanie projektu zawiera klauzulę następującej treści: *„Jestem świadomy odpowiedzialności karnej za podanie fałszywych danych lub złożenie fałszywych oświadczeń.”*

Klauzula ta zastępuje pouczenie właściwej instytucji o odpowiedzialności karnej za składanie fałszywych zeznań.

Po zaznaczeniu klauzuli *„Jestem świadomy odpowiedzialności karnej za podanie fałszywych danych lub złożenie fałszywych oświadczeń.”* na wydruku wniosku pojawią tabele dotyczące osób upoważnionych do podpisania wniosku o dofinansowanie oraz osób do kontaktów roboczych w sprawach projektu, które obligatoryjnie należy wypełnić (ręcznie).

OŚWIADCZENIA
Jestem świadomy/a odpowiedzialności karnej za podanie fałszywych danych lub złożenie fałszywych oświadczeń.
Wnoszę o zagwarantowanie przez właściwą instytucję ochrony informacji i tajemnic zawartych w niniejszym wniosku:
Podstawa prawna ochrony ww. informacji i tajemnic ze względu na status Wnioskodawcy:

Wypełniając rubryki, Wnioskodawca zapewnia sobie prawo do nieujawniania wybranych informacji, które stają się informacją publiczną czyli ogólnodostępną w momencie podpisania umowy o dofinansowanie projektu (zgodnie z Wytycznymi MliR w zakresie trybu wyboru projektów na lata 2014-2020 z dnia 31 marca 2015r.).

Dane osoby / osób upoważnionych do podpisania wniosku o dofinansowanie wraz z załącznikami zgodnie z dokumentami statutowymi lub załączonym Pełnomocnictwem		
Imię i nazwisko		Podpis i pieczęć
Stanowisko		
Data		
Dane osoby do kontaktów roboczych w sprawach projektu		
Imię i nazwisko		
Miejsce zatrudnienia		
Stanowisko		
Telefon		
Fax		
E-mail		

W przypadku pełnomocnika do podpisania wniosku oraz załączników w imieniu Wnioskodawcy niezbędne jest pełnomocnictwo w formie pisemnej. Pełnomocnictwo powinno wskazywać na uprawnienie pełnomocnika do wykonywania w imieniu i na rzecz Wnioskodawcy wszystkich czynności prawnych i faktycznych związanych ze złożeniem wniosku o dofinansowanie.

Dane osoby do kontaktów roboczych w sprawach projektu:

Imię i nazwisko:

Należy wpisać imię i nazwisko osoby wyznaczonej do kontaktów roboczych, z którą w razie potrzeby kontaktować się będzie DIP. Powinna być to osoba dysponująca pełną wiedzą na temat projektu, zarówno w kwestiach związanych z samym wnioskiem, jak i późniejszą realizacją projektu.

Miejsce zatrudnienia i stanowisko:

Należy określić miejsce zatrudnienia i stanowisko jakie zajmuje w strukturze wewnętrznej Wnioskodawcy osoba wyznaczona do kontaktów.

Numer telefonu:

Należy podać bezpośredni numer telefonu do osoby wyznaczonej do kontaktów roboczych. W sytuacji gdy z osobą tą można skontaktować się za pomocą telefonu stacjonarnego i komórkowego należy podać oba numery. Numer telefonu stacjonarnego należy poprzedzić numerem kierunkowym.

Numer faksu/adres poczty elektronicznej:

Wypełnienie pola fax jest obligatoryjne. Wypełnienie pola e-mail jest niezbędne do szybkiego kontaktu DIP z Wnioskodawcą.

OŚWIADCZENIA PARTNERÓW

OŚWIADCZENIA PARTNERÓW

Sekcję należy wypełnić analogicznie jak w przypadku *Sekcji Oświadczenia Wnioskodawcy*.